

stock day report

s p e z i a l

Die besten Rohstoffaktien für 2022

**value
relations**

2022 - Ein Jahr der Veränderung

Wann kehren die Investoren endlich zu den wahren Werten zurück?

Wir hoffen sehr, dass unser Sektor endlich wieder die Aufmerksamkeit erhält, die er sich verdient. Für 2022 sehen wir dafür eine gute Chance, wenn Investoren sich nach Sicherheit umsehen werden.

Unser Mix für 2022 umfasst Exploration, fortgeschrittene Exploration, angehende und ehemalige Produzenten bis zu aktuellen Produzenten, die Ihre Edelmetalle im industriellen Umfang produzieren. Im Fokus bleiben Silber und Gold, die für unseren Sektor im Jahr 2022 entscheidend werden.

Der aktuelle Trend, möglichst CO₂-neutral Energie zu produzieren, hat die Uranaktien belebt und dieser Trend wird sich weiter fortsetzen. Unsere zwei Favoriten haben wir interviewt. Auch einen Lithium-Wert haben wir für Sie entdeckt, denn das Leichtmetall bleibt der Schlüssel in der Elektromobilität.

Unsere dreizehn Unternehmen haben alle ihren geographischen Schwerpunkt in Nord-, Mittel- und Südamerika und sind börsennotierte Aktiengesellschaften in Kanada, USA und Deutschland.

21 Studien in fünfzehn Jahren - unser Konzept hat sich durchgesetzt. Die Themenstudien Silber, Gold, Kali und kritische Metalle hatten den Anfang gemacht. In der zehnten Auflage nun die Sonderstudie zu den besten Aktien für das Jahr 2022. Wie immer haben wir ein interessantes Portfolio für Sie zusammengestellt. Seit der 2018er Studie nutzen wir unser Interviewformat, um direkt von den Vorständen der Unternehmen zu hören und um Ihnen möglichst direkt aktuelle Informationen zu liefern. Das Konzept hat sich bewährt und wir haben es auch für 2022 beibehalten.

Viel Erfolg beim Investieren!



Christoph Brüning

Herausgeber:

Value Relations GmbH
Mainzer Landstr. 50, D-60325
Frankfurt am Main
Tel.: +49 (69) 9592 46-0
info@vrir.de
www.value-relations.de

Redaktion:

Value Relations GmbH

Redakteure:

Christoph Brüning
Markus Linnepe
Edmund Stössel

Layout:

copesetic.de

Alle Rechte vorbehalten.
Ein Nachdruck, insbesondere
durch Vervielfältigung auch in
elektronischer Form, ist unzulässig

5. November 2021



Christoph Brüning

	Seite
Leitartikel	4
First Majestic Silver Corp.	13
Avino Silver & Gold Mines Ltd.	16
Aurcana Silver Corp.	19
Silver One Resources Inc.	21
Reyna Silver Corp.	26
Excellon Resources Inc.	29
Silver Wolf Exploration Ltd.	33
Golden Arrow Resources Corp.	35
Argo Gold Inc.	38
Sixty North Gold Mining Ltd.	43
Energy Fuels Inc.	45
Blue Sky Uranium Corp.	50
Argentina Lithium & Energy Corp.	53

Übernahmen und Zusammenschlüsse im Goldsektor – Historische Entwicklung, Status Quo und Trends

In diesem Artikel wollen wir uns mit dem Goldsektor beschäftigen und darlegen, warum nach unserer Einschätzung die M&A Tätigkeit im Goldsektor in den kommenden Jahren weiter auf einem hohen Niveau bleiben wird. Diese andauernde Konsolidierung hat viele Gründe und nicht zuletzt war der kürzlich veröffentlichte Zusammenschluss von Agnico Eagle und Kirkland Lake eine Transaktion, die genau aus den nachfolgend aufgeführten Gründen vollzogen wurde – dazu später noch einmal mehr.



Christopher Schmidt

Director Mining & Fund
Manager



Christoph Zinsser

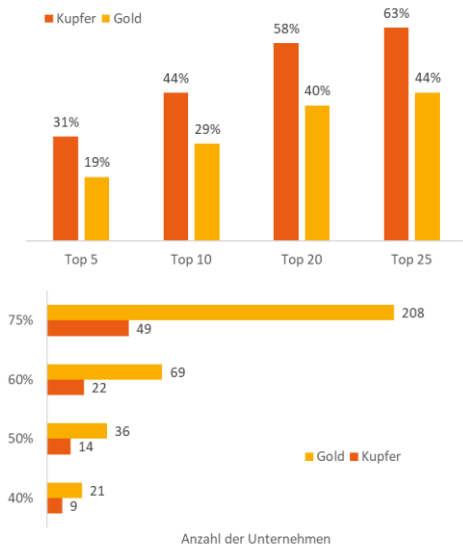
Director Finance & Fund
Manager

Marktkonzentration

Als erstes wollen wir uns die Marktkonzentration im Goldsektor anschauen und vergleichen dafür das Universum der Goldproduzenten mit den Kupferproduzenten (ähnliche Ergebnisse gelten auch für andere Industriemetalle).

Abb. 1:

Anteil an weltweiter Produktion



Aus dem Vergleich der Produzenten aus beiden Sektoren lässt sich schnell erkennen, dass die Konzentration bei Kupferproduzenten deutlich größer ist (so entfallen auf die 10 größten Kupferproduzenten 44 % der globalen Primärproduktion, während

es bei den Goldproduzenten nur 29 % sind). Dieser Unterschied ist immer noch signifikant, obwohl es in den letzten Jahren bereits den ein oder anderen Zusammenschluss innerhalb der Top 10 Goldproduzenten gegeben hat. Zum Beispiel Newmont und Goldcorp in 2019 und Barrick und Randgold in 2018.

Der Unterschied der Konzentration bei den mittleren bis kleinen Produzenten ist sogar noch signifikanter: Produzieren die 22 größten Kupferproduzenten ca. 60 % der weltweiten Kupferproduktion, so benötigt man für den gleichen Anteil an globaler Goldproduktion mehr als 3-mal so viele Unternehmen (69 Unternehmen). Für 75 % der Produktion wird es noch deutlicher mit 49 Kupferproduzenten und mehr als 4-mal so viele Goldproduzenten (208 Unternehmen).

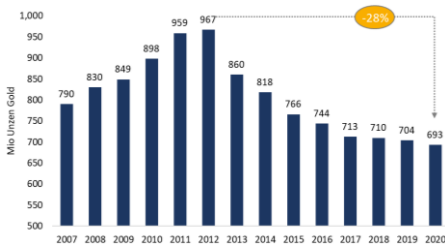
Der Unterschied schlägt sich natürlich auch in dem Herfindahl-Hirschman Index (HHI) von 264 zu 124 nieder (eine oft benutzte Kennzahl in der Ökonomie zur Messung einer Unternehmenskonzentration).

Aus dieser Ungleichheit in der Produktionskonzentration ergibt sich aus unserer Sicht ein erstes, deutliches Indiz für weiteren Konsolidierungsdruck, nicht zuletzt auch, um mögliche Synergien und Kostensenkungen zu realisieren.

Explorationsausgaben und Reservenkrise

Ein weiterer wichtiger Aspekt ist die kontinuierliche Verringerung der Reserven und Ressourcen durch die laufende jährliche Produktion. Wir wollen dies anhand der Reservenentwicklung der großen Goldproduzenten (>1 Mio. Unzen pro Jahr) über den Zeitverlauf deutlich machen.

Abb. 2:
Reserven der großen Goldproduzenten



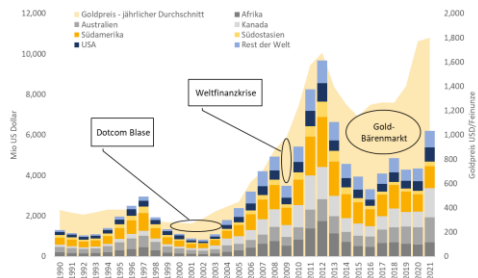
Seit dem Höhepunkt in 2012 sind die Reserven dieser großen Produzenten um fast 30 % gefallen.

Die Gründe hierfür sind vielfältig. Eine Hauptursache ist sicherlich in der mangelnden Explorations-tätigkeit zu sehen, die in den Jahren 2013 bis 2020 bzw. teilweise bis heute dazu geführt hat, dass kaum neue Vorkommen entdeckt wurden.

Die Goldproduzenten waren nach dem starken Verfall des Goldpreises in 2012/2013 bei teilweise hoch verschuldeten Bilanzen dazu gezwungen, ihre Ausgaben zu kürzen und sich primär darauf zu fokussieren, profitabel zu produzieren. Diesem Sparzwang sind in erster Linie u.a. die Explorationsausgaben zum Opfer gefallen.

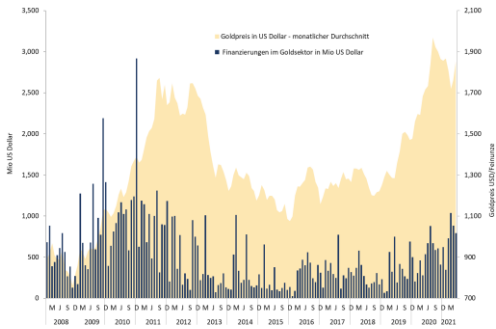
Dies wird in nachfolgender Grafik besonders deutlich, in der die globalen Explorationsausgaben mit der Entwicklung des Goldpreises gegenübergestellt sind:

Abb. 3:
Jährliche Explorationsausgaben und Goldpreisentwicklung



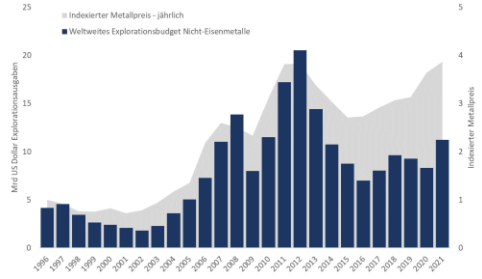
Erschwerend kam noch hinzu, dass Explorationsunternehmen sich nur sehr schwer am Kapitalmarkt finanzieren konnten. Somit fehlten den Produzenten auch ihre „verlängerten Explorationsarme“ in den 7-8 Jahren des Gold-Bärenmarktes.

Abb. 4: Finanzierungen im Goldsektor und Goldpreisentwicklung



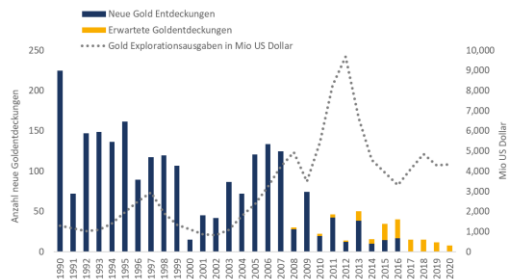
Im Übrigen zeigt sich auch bei den Explorationsausgaben ganz grundsätzlich ein vergleichbares Bild (alle Industrie- und Edelmetalle) – es ist also ein Phänomen, dass die ganze Industrie vor enorme Probleme stellen dürfte, insbesondere in einem noch bevorstehenden, weiter anwachsenden Nachfragedruck nach Rohstoffen weltweit.

Abb. 5: Jährlich globale Explorationsausgaben für alle Metalle und indexierter Metallpreis



Zurück zu Gold. Die verringerte Explorationstätigkeit der großen Produzenten und die fehlenden Finanzmittel für die klassischen Explorationsunternehmen haben dazu geführt, dass neue Entdeckungen von Goldvorkommen auf ein absolutes Tief gefallen sind. Das ist zum einen durch die niedrigeren Ausgaben zu erklären, aber eben nicht nur. Obwohl diese Ausgaben in den Jahren 2010 & 2011 deutlich nach oben gegangen sind, gab es keinen nennenswerten Anstieg bei den Entdeckungen neuer Ressourcen.

Abb. 6: Explorationsausgaben im Goldsektor und Entdeckungen von neuen Vorkommen



Woran liegt das?

Vereinfacht gesagt muss man festhalten, dass die leichter zugänglichen, höhergradigen Vorkommen in den letzten Jahrzehnten bzw. Jahrhunderten entdeckt und entwickelt wurden. Es muss also heute mit neuer und innovativer Technik exploriert werden (zum Beispiel künstliche Intelligenz), um überhaupt noch neue größere und ökonomisch abbaubare Vorkommen zu entdecken.

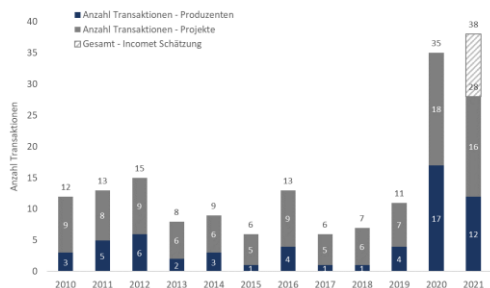
Im letzten Jahrzehnt sind lediglich 10 Vorkommen mit insgesamt 238 Mio. Unzen Gold entdeckt worden - das sind weniger als 10 % der Goldvorkommen, die in den letzten 30 Jahren entdeckt wurden. Die Tendenz ist also sehr deutlich zu erkennen und wird auch nicht so schnell durch höhere Explorationsausgaben umzudrehen sein.

Übernahmen und Zusammenschlüsse

Nachdem wir uns ausführlich mit den wesentlichen Ursachen für eine verstärkte M&A-Tätigkeit im Goldsektor beschäftigt haben, wollen wir nun aufzeigen, wie und in welchem Ausmaß die M&A Tätigkeit über die letzten Jahre hinweg zugenommen hat.

Wir haben uns dafür zunächst die Anzahl der M&A Transaktionen im Zeitablauf angeschaut. Hierfür haben wir alle Transaktionen mit einem Transaktionsvolumen von mehr als USD 25 Mio. berücksichtigt und nur Projekte, die mindestens gemessene und angezeigte Ressourcen (geläufiger ist oft der Englische Begriff: Measured & Indicated Resources) ausgewiesen haben.

Abb. 7:
Anzahl M&A Transaktionen im Zeitablauf



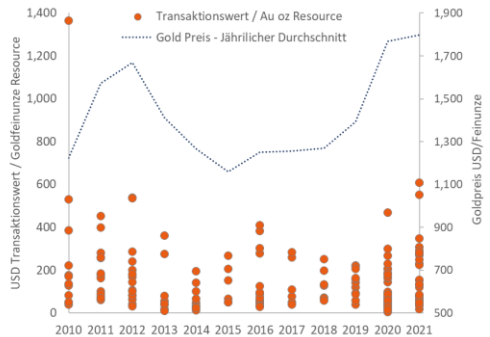
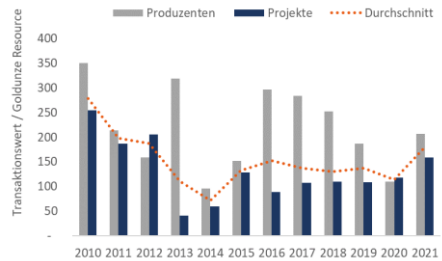
Aus der Graphik wird sofort ersichtlich, dass seit 2020 die Anzahl der Übernahmen und Zusammenschlüsse insgesamt deutlich angestiegen ist. Dabei waren verstärkt Übernahmen bei den Produzenten zu verzeichnen, was sich nicht nur durch die fehlende Konzentration des Marktes erklären lässt sondern auch durch die erschwerte Reisetätigkeit in den letzten 18 Monaten.

Um ein großes Projekt zu übernehmen, bedarf es tendenziell deutlich mehr an Vor-Ort Due Diligence als bei einem Produzenten, bei dem belastbare Produktions- und Finanzdaten zur Verfügung stehen.

Wir erwarten, dass in 2021 eine ähnliche Anzahl an Transaktionen zu verzeichnen sein wird und dass sich diese sehr starke Aktivität auch in den kommenden Jahren fortsetzen wird. Dann wird ggf. auch eine Zunahme von Übernahmen bei großen Projekten zu beobachten sein, die die Produzenten brauchen werden, um ihre abnehmenden Ressourcen und Reserven zeitnah zu ersetzen.

Deutlich zeigt auch der Preis, der bei Übernahmen bezahlt wird, wieder nach oben. In den folgenden Grafiken sind die Transaktionswerte (in USD) ins Verhältnis zu den M&I Ressourcen und Reserven gesetzt.

Abb. 8:
Transaktionspreise gemessen an Goldressourcen und Goldpreisentwicklung



Abgesehen von ein paar wenigen Ausnahmen in 2016 (zum Beispiel die Entstehung von Kirkland Lake), waren sowohl die Anzahl der Transaktionen als auch die bezahlten Kaufpreise auf sehr niedrigem Niveau. Mit dem Anziehen der Rohstoff- und Edelmetallpreise in den letzten Jahren ist der Anfang für wieder höhere Preise gemacht worden. Wir gehen davon aus, dass die M&A Aktivitäten auf einem hohen Niveau bleiben werden und die Bereitschaft, höhere Kaufpreise zu zahlen, weiter steigen wird.

Wie können wir davon profitieren und was ist unsere Strategie in diesem Zusammenhang?

Wir investieren einerseits gezielt in Explorationsunternehmen, deren Potentialanalyse das Aufdecken neuer Ressourcen untermauert, und andererseits in Unternehmen bzw. Projekte, die in ihrer Entwicklung bereits wichtige Phasen abgeschlossen haben (wie z. B. die Bestätigung der Reserven oder die Vorlage notwendiger Genehmigungen) und für die großen Produzenten (aufgrund ausgewählter Kriterien) attraktive Übernahmekandidaten darstellen.

Und natürlich sind auch kleinere und mittlere, hoch profitable und wachstumsorientierte Produzenten in unserem Portfolio, die entweder als Übernahmekandidat in Frage kommen oder aber von einem hohen organischen Wachstum profitieren können.

Wir haben eingangs schon den kürzlich bekanntgegebenen Zusammenschluss von Agnico Eagle und Kirkland Lake erwähnt (diese Transaktion findet übrigens noch keinen Eingang in unsere Daten, da wir nur abgeschlossene Transaktionen berücksichtigen). Die Marktcommentare sowie die Beweggründe,

die die Unternehmen genannt haben, bestätigen ebenfalls noch einmal unsere Analyse. Beide haben betont, dass die Pipeline an Entwicklungs- und Explorationsprojekten ausschlaggebend war sowie der jeweilige Track Record, Ressourcen und Reserven zu entdecken und zu deklarieren (also Produktion zu „ersetzen“). Darüber hinaus spielen natürlich auch Synergien eine wichtige Rolle, die durch eine derzeit noch wenig konzentrierte Industrie in erheblichem Maße verloren gehen.

Es bleibt abzuwarten, ob das Management der großen Produzenten ausreichend Disziplin zeigen wird, die Fehler aus 2010 & 2011 nicht zu wiederholen: hohe Verschuldung für Übernahmen, Kosten aus dem Blick verloren, etc. Aufgrund der weiterhin hohen Goldpreise sowie den „lessons learned“ aus 2010/2011 erscheint es momentan zumindest unwahrscheinlich, dass sich die Industrie wieder übermäßig verschuldet.

Quellen: Incomet Capital Research, S&P Global Market Intelligence

Über uns

Incomet Capital ist der Investmentmanager des Edelmetallfonds Smart Gold Investments 79, der sich sowohl auf börsennotierte als auch noch nicht notierte wachstumsstarke Bergbauunternehmen im Gold- und Silbersektor konzentriert, wobei der Schwerpunkt auf Junior-Unternehmen (Explorations- & Entwicklungsphase) liegt.

Unsere operative und technische Erfahrung sowie unsere detaillierte Branchenkenntnis ermöglichen es uns, im Rahmen unserer Anlagestrategie qualitativ hochwertige, aber unterbewertete Assets zu identifizieren und so eine überdurchschnittliche Rendite für unsere Partner zu erzielen. Incomet Capital ist eine Kapitalverwaltungsgesellschaft für alternative Investmentfonds im Sinne von § 2 Abs. 4 KAGB.

Wir freuen uns über Ihre Fragen und Anregungen. Unsere Recherchen und Analysen stellen wir auch immer in unserem Blog auf der Website zur Verfügung.

Wir wünschen Ihnen viel Spaß beim Lesen des diesjährigen Stock Day Reports!

www.incometcapital.com



www.sgi79.com





SilverCon 2022

Fünfter Silbergipfel in Frankfurt

- Silberproduzenten und weit fortgeschrittene Explorationsunternehmen aus Kanada und den USA
- Freitag, den **22.04.2022**, im Steigenberger Metropolitan Frankfurt
- Unternehmenspräsentationen
- Interviews
- One on One Meetings
- Networking Event

weitere Infos auf www.value-relations.de





Börsenkürzel Kanada	TSX : FR
Börsenkürzel Deutschland	FSE : FMV
WKN	A0LHKJ
Adresse	First Majestic Silver Corp. 1800 - 925 West Georgia Street Vancouver, Canada
Webseite	www.firstmajestic.com
E-Mail	info@firstmajestic.com
Telefon	1-866-529-2807

CEO Keith Neumeyer



Bitte stellen Sie Ihr Unternehmen kurz vor!

First Majestic ist eine börsennotierte Bergbaugesellschaft mit dem Fokus auf Silberproduktion in Mexiko; die Entwicklung von unseren existierenden Mineralgrundstücken wird intensiv verfolgt. Die Gesellschaft besitzt und betreibt aktuell die San Dimas Silber-Gold-Mine, die Santa Elena Silber-Gold-Mine und die La Encantada Silbermine. Im Jahr 2021 liegt die geplante Produktion von diesen Minen zwischen 13,0 und 13,8 Mio. Silberunzen oder 20,6 bis 21,9 Mio. Silberäquivalent (AgEq) bei All-In Sustaining Cost von ca. US\$ 15,77 bis US\$ 16,43 pro Unze Silberäquivalent.

Was haben Sie und Ihr Unternehmen in den letzten zwölf Monaten erreicht?

Zu den Highlights der letzten zwölf Monate gehören:

Die Bekanntgabe der Einführung der vierteljährlichen Ausschüttungspolitik des Unternehmens. Das Unternehmen beabsichtigt, eine Dividende in Höhe von 1 % zu zahlen basierend auf den Nettoeinnahmen des

Unternehmens. Alternativ wird die Dividende effektiv an die Silberpreise und Produktionsraten gekoppelt.

Mitte März gab das Unternehmen die bestätigende Übernahme der Mine Jerritt Canyon in Nevada, USA, bekannt. Diese neue Grundstein-Anlage soll ein bedeutendes positives Aufwärtspotenzial erzeugen und zwar durch erhöhte Kapitalinvestitionen. Diese zielen darauf ab, die Untertage- und Anlageproduktion genauso wie die Explorationsinvestitionen zu verbessern, damit sich das Unternehmen auf das Ressourcenwachstum in der Nähe der Mine konzentrieren kann.

Das Unternehmen hat im ersten Quartal 2021 die Installation eines neuen 12,4-Megawatt-Flüssigerdgas-LNG-Kraftwerks in Santa Elena abgeschlossen. Es wird erwartet, dass die Anlage die Energiekosten erheblich senken und etwa neun Millionen US-Dollar pro Jahr (oder 1,50 bis 2,00 US-Dollar pro Unze) an Kosten einsparen wird.

Es gibt eine abgeschlossene und bestandene Zertifizierung eines ISO-9001-Prüflabors am Standort Santa Elena. Das Labor erhöht die Zuverlässigkeit, senkt die Kosten und ermöglicht schnellere Durchlaufzeiten bei den Auswertungen.

Jerritt Canyon Gold Mine



Was sind die wichtigsten Unternehmens-Impulsgeber für die nächsten sechs bis zwölf Monate?

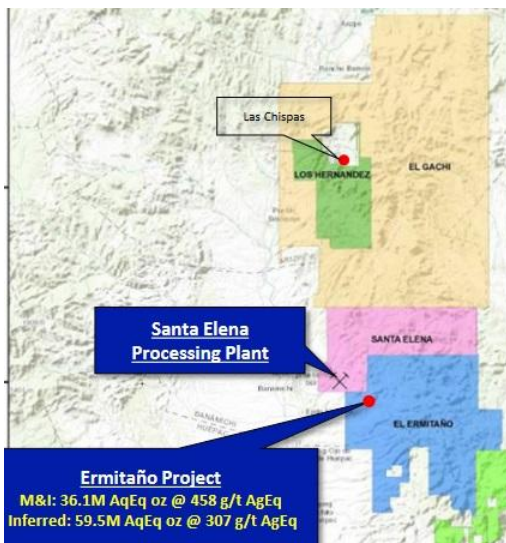
Zu den wichtigsten Impulsgebern für First Majestic im Jahr 2022 gehören:

- Die weitere Eingliederung der Mine Jerritt Canyon in die Produktpalette des Unternehmens.
- Erste Produktion des Ermitaño-Projekts in der Nähe von Santa Elena. Das Unternehmen wird voraussichtlich im vierten Quartal 2021 mit dem Transport von Erz zur Verarbeitungsanlage beginnen und im Jahr 2022 weiter aufstocken.

- Fortwährendes Erweiterungspotenzial der Ressource auf Ermitaño, da eine Vorab-Machbarkeitsstudie im vierten Quartal 2021 erwartet wird.
- Höhere Silbergewinnungsraten werden auf San Dimas nach der Installation einer Mühle zur hochintensiven Vermahlung erwartet.
- Dauerhafte Verbesserung der metallurgischen Gewinnungsraten durch Anwendung von Mikrobiasen, Feinvermahlung und anderer Forschungs- und Entwicklungsmethoden.

Was unterscheidet First Majestic von anderen Silberproduzenten?

First Majestic ist der Branchenführer in Sachen Silberreinheit. Nach Angaben der Bank of Montreal wird First Majestic im Jahr 2021 schätzungsweise 57 % seines Gesamtumsatzes durch den Verkauf von Silber erzielen. Auch mit dem kürzlichen Erwerb der Goldmine Jerritt Canyon bleibt First Majestic unter seinen größten Mitbewerbern führend bei der Silberreinheit.





Börsenkürzel Kanada	TSX : ASM
Börsenkürzel Deutschland	FSE : GV6
WKN	862191
Adresse	Avino Silver & Gold Mines Ltd. Suite 900 570 Gran- ville Street Vancouver, Canada
Webseite	www.avino.com
E-Mail	ir@avino.com
Telefon	1-604-682-3701

CEO David Wolfin



**Bitte beschreiben Sie uns kurz
Ihr Unternehmen.**

Avino ist in erster Linie ein Silberproduzent aus der zu 100 % im eigenen Besitz befindlichen Mine in der Nähe von Durango, Mexiko. Die Silber- und Goldproduktion des Unternehmens bleibt nach wie vor ungehedged. Die Mission und Strategie des Unternehmens besteht darin, durch organisches Wachstum auf der historischen Liegenschaft von Avino und den strategischen Erwerb von Explorations- und Abbaugebieten den Unternehmenswert auszubauen.

Wir setzen uns dafür ein, alle Geschäftsaktivitäten auf sichere, umweltverträgliche und kostengünstige Art und Weise durchzuführen. Gleichzeitig wollen wir zum Wohl der Gemeinden beitragen, in denen wir tätig sind. Avino vollendet derzeit sein 53. Unternehmensjahr mit über 36 Jahren Geschichte im Bereich der Produktion. Avino wird an der NYSE American und der TSX gehandelt.

Worauf legen Sie Ihren Fokus – gibt es ein Flaggschiffprojekt?

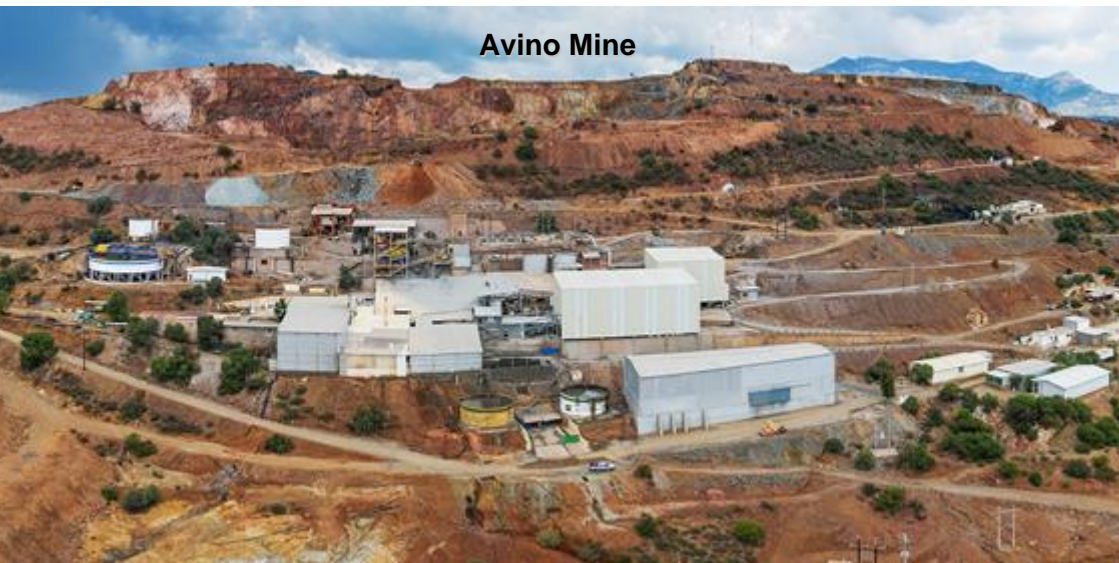
Unser Hauptaugenmerk liegt auf der Avino-Mine, unserem produzierenden Vermögenswert in Durango, Mexiko.

Wir blicken auf über 35 Jahre Produktionsgeschichte zurück: von 1974 bis 2001 und von 2011 bis heute. Die Mine ist nur eine Autostunde auf asphaltierten Straßen von Durango City (650.000 Einwohner) entfernt. Sie befindet sich im Herzen der landwirtschaftlichen Flächen von Durango, in einer sicheren Gerichtsbarkeit, und die lokalen Gemeinden unterstützen uns mit ihren qualifizierten Arbeitskräften.

Weitere Aktivitäten auf der Avino-Mine:

- Die Produktion für 2021 wird voraussichtlich zwischen 600.000 und 800.000 Unzen Silberäquivalent liegen. Im Jahr 2022 soll sie auf 2,5 Mio. bis 3,0 Mio. Unzen Silberäquivalent steigen.
- Das Budget für die Bohrungen wurde Anfang 2021 von 12.000 auf 30.600 Meter erhöht. 3 Bohrer sind dauerhaft im Einsatz.
- Bis Ende September wurden 12.179 Meter an Bohrungen abgeschlossen.
- Es gibt 20 benannte Erzgänge auf der Liegenschaft und über 50 zusätzliche Venen.

Avino Mine



Was waren die Highlights in den letzten 12 Monaten?

- Schuldenabbau in Höhe von 10 Millionen US-Dollar seit Anfang 2020.
- Aktuell ist Avino schuldenfrei.
- Vollständig finanziertes Explorationsprogramm mit 30.600 Metern an geplanten Bohrungen.
- Dauerhafter Fortgang in der genehmigten Anlage für Trockenspeicherabgänge (TSF #2) – Fertigstellung in Q1 2022.
- Verbesserung der Mühlenausbeute – Kreislauf 4.
- Fortführung des Projekts zur Automatisierung der Mühle, um Produktivität und Abbau zu steigern.
- Wiederaufnahme der Produktion Anfang August 2021.

Welche Meilensteine wollen Sie im Jahr 2022 erreichen?

- Laufende Schulungsprogramme in der Mine, um durchgängig lokales Personal aufzubauen.
- Erhöhtes Produktionsniveau.

- Unsere Explorationsergebnisse helfen dabei, die besten Ziele zu bestimmen.
- Übernahme von La Preciosa von Coeur Mining angekündigt. La Preciosa ist ein Projekt im Entwicklungsstadium, das eine der größten unerschlossenen Silberressourcen in Mexiko beherbergt. Es liegt in unmittelbarer Nachbarschaft der Avino-Mine in Durango.

Nennen Sie uns Gründe, bei Ihnen Aktionär zu werden.

- Stärkung der Handelsbilanz (25 Millionen US-Dollar Betriebsvermögen) und starke Liquidität (schuldenfrei).
- Langlebigkeit – 53 Jahre Geschichte – noch viel Zeit vor uns – (Tonnage von 20 Millionen gemessen und angezeigt).
- Schaffung eines wachsenden, primären Silberproduzenten und -explorers. Die gewinnbringende, synergetische Übernahme von La Preciosa positioniert Avino neu unter den führenden Silberproduzenten in Mexiko.



Börsenkürzel Kanada	TSX.V : AUN
Börsenkürzel Deutschland	FSE : UHY0
WKN	A2PBDG
Adresse	Aurcana Silver Corp. 850 - 789 West Pender Street Vancouver, Canada
Webseite	www.aurcana.com
E-Mail	info@aurcana.com
Telefon	1-866-532-9333

CEO Kevin Drover



Bitte beschreiben Sie uns kurz Ihr Unternehmen.

Die Aurcana Silver Corporation ist ein Bergbauunternehmen mit Sitz in Vancouver. Es besitzt Silberliegenschaften in Colorado und Texas. Beide Betriebsstätten haben in den letzten acht Jahren Silber produziert. Beide sind vollständig zugelassen und beide verfügen über eigene Mühlen auf der Liegenschaft.

In Colorado gibt es einen eigenen unterirdischen Tunnel, der fast 2,5 km lang ist. Der Tunnel kreuzt neun Adern; aus allen wurde zuvor Silber produziert. Die Virginus-Ader ist ein beständiger hochgradiger Silbergang, der in der Vergangenheit über 60 Unzen pro Tonne produzierte.

Die aktuelle Machbarkeitsstudie zeigt 37 Unzen pro Tonne. 2014 wurde eine Mühle gebaut, die in einem Tunnel unterirdisch liegt. Die Mühle wurde Ende August 2021 wieder in Betrieb genommen. Wir erwarten, dass sich der Cashflow bis zum Dezember 2021 positiv entwickelt haben wird. Die Shafter-Mine in Texas soll 2023 wieder in Produktion gehen.

Worauf legen Sie Ihren Fokus – gibt es ein Flaggschiffprojekt?

Der Fokus liegt derzeit darauf, die Produktion der Colorado-Mine profitabel zu machen.

Was waren die Highlights in den letzten 12 Monaten?

In den letzten zwölf Monaten stockte das Unternehmen die finanziellen Mittel auf, um die Mine wieder in Betrieb nehmen zu können. Zudem wurden 170 Mitarbeiter eingestellt, um Mine und Mühle in Ouray, Colorado, zu betreiben. Die Mühle wurde mittlerweile in Gang gesetzt. Die Mine wurde weiterentwickelt und es gibt jetzt zwei Abbauorte,

die innerhalb der Mine betrieben werden. Bis Ende 2021 soll an vier Abbauorten in der Mine gearbeitet werden. Es folgen zwei weitere im Jahr 2022. Dann sind es sechs Abbauorte, wobei zwei davon als Reserve für mögliche Verzögerungen dienen sollen.

Welche Meilensteine wollen Sie im Jahr 2022 erreichen?

Im Jahr 2022 erwarten wir, dass wir 4,5 Millionen Unzen Silber-äquivalent produzieren werden. Wir gehen auch davon aus, dass wir eine Machbarkeitsstudie und ein Bohrprogramm auf Shafter abschließen werden. Damit bereiten wir diese Liegenschaft darauf vor, im Jahr 2023 wieder in Produktion zu gehen.

Nennen Sie uns drei Gründe, bei Ihnen Aktionär zu werden.

Beide Minen befinden sich in sehr sicheren Rechtsgebieten. Die Colorado-Mine weist eine der höchsten Güteklassen für Silber auf der ganzen Welt auf. Wir erwarten, dass wir mit dieser Mine sehr hohe Gewinne erzielen werden. Unsere Bewertung ist noch nicht an den Status eines Silberproduzenten angepasst.



Revenue-Virginus Mine



Börsenkürzel Kanada	TSX : SVE
Börsenkürzel Deutschland	FSE : BRK1
WKN	A2AQ9Y
Adresse	Silver One Resources Inc. 200-550 Denman St. Vancouver, Canada
Webseite	www.silverone.com
E-Mail	info@silverone.com
Telefon	1-604-974-5274

CEO Greg Crowe



Bitte beschreiben Sie uns kurz Ihr Unternehmen.

Silver One wurde 2016 mit dem Erwerb von drei mexikanischen Silberexplorationsprojekten gegründet, die von First Mining Finance gegen eine Aktienanrechnung gekauft wurden. Diese Projekte wurden 2021 an ein neu an der TSX.V gelistetes Unternehmen namens Silverton Resources für 2,5 Millionen US-Dollar in bar und rund 4,3 Millionen Silverton-Aktien verkauft.

Silver One hat 2017 eine Vereinbarung mit Silver Standard über den Erwerb einer 100%-Beteiligung ohne Förderabgabe an der in früheren Zeiten produzierenden Silbermine Candelaria in Nevada abgeschlossen. Das Projekt produzierte schätzungsweise 68 Millionen Unzen Silber. Es beherbergt unerschlossene historische unterirdische und tagebaufähige Ressourcen sowie NI43-101-konforme Ressourcen auf zwei großen Haufenlaugungs-Zwischenlagern.

Anschließend erwarb das Unternehmen ein überaus aussichtsreiches Silber-Gold-Kupfer-Venensystem im Osten Nevadas

namens Cherokee. Dies war der Schwerpunkt eines jüngst im Oktober 2021 abgeschlossenen Bohrprogramms. Die Ergebnisse stehen noch aus.

Im Jahr 2020 schloss Silver One eine Vereinbarung über den Erwerb einer 100%-Beteiligung am Silberprojekt Phoenix in Arizona ab. Die ursprünglichen Besitzer hatten sehr große Silberaderbruchstücke mit Metalldetektoren entdeckt. Es gibt sehr wenig erkennbaren Aufschluss auf dem Grundstück. Ein Bruchstück wog 417 Pfund (190 Kilogramm) und enthielt schätzungsweise über 70 % Silber.

Eine Untersuchung einiger der kleineren Bruchstücke ergab überaus hochgradige Werte von 459.000 g/t Silber. Silver One hat ein großes Gebiet um die Stelle herum abgesteckt, in der diese Aderbruchstücke gefunden wurden. Aufgrund der sehr eckigen und nicht abgeschliffenen Beschaffenheit dieser Bruchstücke wird angenommen, dass sie nicht weit von ihrer unterirdischen Aderquelle entfernt sind.

Silver One verfügt über eine Bohrerlaubnis, zu der die Bewilli-

gung noch aussteht. Nach dem Erhalt derselben wird das Unternehmen nach der Quelle dieses hochgradigen Silbermaterials suchen. Das Projekt hat auch Porphyr-Potenzial im südlichen Teil der Liegenschaft.

Silver One treibt alle drei Projekte voran und wertet auch weiterhin andere günstige Gelegenheiten aus.

Worauf legen Sie Ihren Fokus – gibt es ein Flaggschiffprojekt?

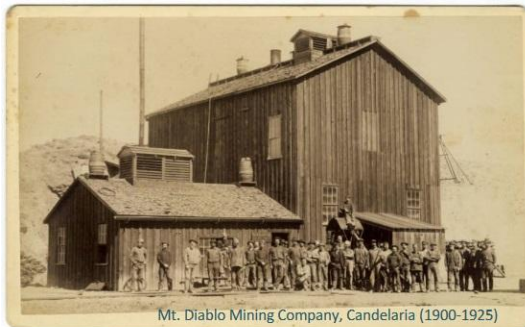
Derzeit ist die früher bereits produzierende Silbermine Candalaria in Nevada die Flaggschiff-Liegenschaft des Unternehmens. Das Projekt wurde zuletzt 1997 von Kinross Gold betrieben und anschließend an Silver Standard verkauft. Die Bergbauindustrie in ihren Anfängen (entdeckt 1864) förderte hochgradige Silberoxidadern und war eine der ertragreichsten Silberproduzenten in Nevada.

Es folgten große Tagebauarbeiten aus zwei Grubenbetrieben mit Haufenlaugungsverarbeitung. Die Liegenschaft verfügt über eine beträchtliche historische Tagebau- und Untertageressource vor Ort und enthält auch NI43-

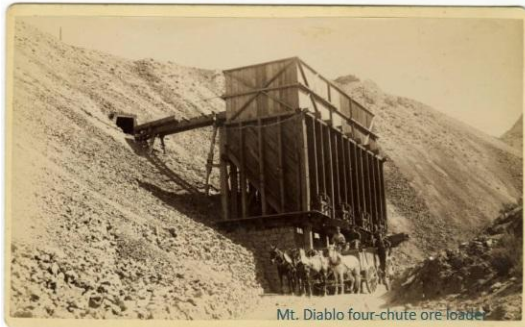
101-konforme Silberressourcen auf den beiden Haufenlaugungs-zwischenlagen (30 Millionen Unzen Silber angezeigt sowie 15 Millionen Unzen Silber abgeleitet).

Es gab drei Hauptziele, die das Unternehmen erreichen wollte, und alle drei wurden erfolgreich abgeschlossen.

Historie der Candelaria Mine



Mt. Diablo Mining Company, Candelaria (1900-1925)



Mt. Diablo four-chute ore loader

- 1859 – Great Comstock mining boom opened era of silver mining in Nevada
- 1861 – Nevada became Territory of US at beginning of Civil War
- 1864 – Nevada became State of US; First silver deposits discovered near Mt. Diablo
- 1880 – Candelaria grew to largest town in area; Northern Belle, largest of silver mines
- 1976 - 1982 - CoCa Mines and Occidental Minerals – partnership; mined from 1980 – 1982
- 1983 – Open pit mine reopened by Nerco
- 1994 – Kinross mined Northern Belle by open pit until 1997 and processed heaps until 1999; reclamation/ closure in 2002
- 2002 – Ownership transferred to Silver Standard; metallurgical and scoping studies
- 2016 – Silver One Resources – option with SSR Mining

Silver One hat alle drei seiner Projekte im Südwesten der USA vorangetrieben.

In den Jahren 2020/2021 hat Silver One rund 20.000 Meter Diamant- und RC-Bohrungen in Candelaria abgeschlossen.

Das erste Ziel bestand darin, das Ausmaß der unterirdischen, höhergradigen Silber- und Gold-mineralisierungen innerhalb der nördlichen, abwärts gerichteten Verlängerungen der beiden früher produzierenden Tagebaugruben zu bestimmen. Eine Zone mit höhergradiger Mineralisierung

beginnt, einen zusammenhängenden Körper für eine mögliche unterirdische Förderung zu bilden. Weitere Bohrungen sind Ende 2021/Anfang 2022 geplant, um diesen Körper vollständiger zu bestimmen, der für die Entdeckung zusätzlicher Silbermineralisierungen offensteht.

Das zweite Ziel war es, die oberflächennahen Verlängerungen entlang der Gesteinsstrecke zur Tagebaumineralisierung zu untersuchen. Dieses System wurde um 500 m westlich des Mount Diablo sowie um 100 m nach Osten erweitert und bleibt in beide Richtungen offen.

Metallurgische Tests werden an diesem Material sowie dem Haufenlaugungsmaterial durchgeführt, um festzustellen, ob die Mischung der beiden Mineralisierungsarten zu einer Steigerung und Aufwertung einer möglichen Ausbeute und des Potenzials der Silberförderung führen wird. Das Unternehmen plant, diese Tests und das oben beschriebene Bohrprogramm mit einer wirtschaftlichen Studie zu verfolgen.

Das dritte Ziel lag darin, nach der Quelle der hochgradigen Kupfermineralisierung mit Silber- und Goldanteilen (2,76 % Kupfer mit 25 g/t Silber und 0,67 g/t Gold) zu forschen, die aus verändertem, porphyrtartigem Material gewonnen wurde. Dieses wurde bei einigen der historischen Eingangslager westlich des Tagebaus Northern Belle gefunden. Ein Bohrloch schnitt bei über 350 Meter Tiefe der porphyrbedingten Veränderung mit ungewöhnlichem Gold und Silber ab. Zusätzliche Bohrungen werden notwendig sein, um festzustellen, ob unter Candelaria tatsächlich ein größerer Porphyr liegt.

Welche Meilensteine wollen Sie im Jahr 2022 erreichen?

Silver One wird weiterhin alle drei seiner US-Liegenschaften weiterentwickeln. In Candelaria werden wir zusätzliche Bohrungen, metallurgische Tests und eine wirtschaftliche Studie durchführen. Wir wollen die Realisierbarkeit der Mischung von Tagebau- und Haufenlaugungsmineralisierung aus der Silbergewinnung bestimmen. Wir werden weiterhin mehrere Ziele auf dem unternehmenseigenen Projekt

Cherokee im Osten Nevadas überprüfen. Nach Erteilung der Genehmigung folgen Probebohrungen nach der Quelle der hochgradigen Silbermineralisierung bei Phoenix Silver in Arizona.

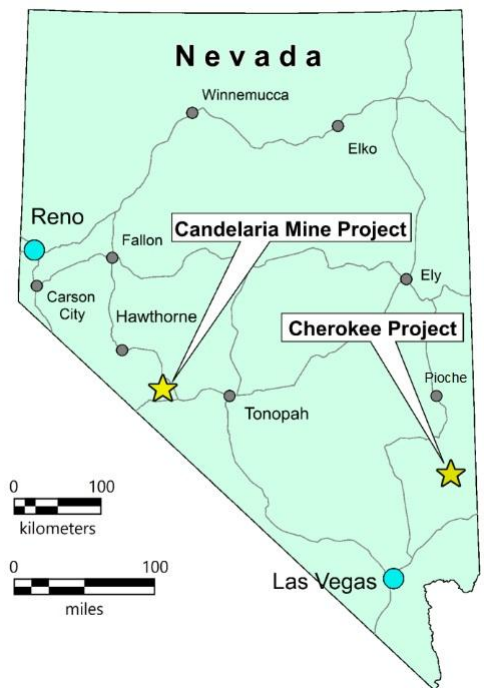
Das Unternehmen wird sein energisches Marketing in der zweiten Hälfte des Jahres 2021 bis ins Jahr 2022 hinein fortsetzen.

Nennen Sie uns drei Gründe, bei Ihnen Aktionär zu werden.

Das Unternehmen verfügt nicht nur über ein, sondern über drei fortgeschrittene Explorationsprojekte von höchster Qualität in zwei der stabilsten und bergbaufreundlichsten Gerichtsbarkeiten der Welt.

Für das Unternehmen arbeitet eine erfahrene Explorations- und Bergbaumannschaft mit Erfolgsgeschichte im Bereich der Weiterentwicklung von Projekten und dem Wachstum von Rohstoffunternehmen mit dem Ziel, das Aktionärsvermögen zu steigern.

Silver One verfügt auch über eine solide finanzielle Grundlage. Es besitzt immer noch über Barmittel von fast 10 Millionen US-Dollar, was ausreicht, um die aktuell skizzierten Ziele für 2021/2022 umzusetzen.





REYNA SILVER

Börsenkürzel Kanada	TSX.V : RSLV
Börsenkürzel Deutschland	FSE : 4ZC
WKN	A2P6EN
Adresse	Reyna Silver Corp. 325 Howe Street Vancouver, Canada
Webseite	www.reynasilver.com
E-Mail	info@reynasilver.com
Telefon	1-416-977-8002

CEO Jorge Ramiro Monroy



Bitte beschreiben Sie uns kurz Ihr Unternehmen.

Unser Unternehmen ist ein Explorationsunternehmen, das 2018 auf der Grundlage von zwei wertvollen Projekten gegründet wurde, die wir von MAG Silver erworben haben: Guigui und Batopilas. Beide Projekte wurden von Peter Megaw, dem Mitbegründer von MAG Silver, ins Leben gerufen. MAG Silver ist auf Juanicipio fokussiert gewesen, was bedeutete, dass diese beiden Projekte nie das Budget und die Aufmerksamkeit bekamen, die Reyna Silver ihnen widmen konnte. Im Rahmen des Geschäfts mit MAG Silver ist Peter Megaw unser technischer Berater geblieben und wir haben das technische Team von MAG Silver beibehalten, das an diesen Projekten gearbeitet hat.

Die Strategie des Unternehmens besteht darin, sich auf hochgradige Silberprojekte und Vorhaben mit Gemarkungsgröße zu konzentrieren; Projekte mit dem Potenzial einer großen Silberressource, die unter jedweden Marktbedingungen Geld verdienen können.

Worauf legen Sie Ihren Fokus – gibt es ein Flaggschiffprojekt?

Wir haben sowohl in Guigui als auch Batopilas gebohrt.

In Guigui haben wir gerade die ersten 12.000 Meter der Bohrungen abgeschlossen. Wir sind dabei, diese Ergebnisse zu veröffentlichen. Wir suchen nach dem Skarn-Anteil eines der größten CRD-Systeme Mexikos, das bislang über 500 Millionen Unzen Silber produziert hat.

In Batopilas haben wir gerade die ersten sieben Löcher einer 10.000 Meter Bohrkampagne freigegeben. Wo wir 3 Meter abgetragen haben, gab es eine Mineralisierung von etwa

700 g/t Silber mit 3 g/t Gold einschließlich eines 0,3-Meter-Zwischenraums mit natürlichem Silber mit 10.500 g/t Silber. Wir werden in Kürze die nächste Bohrcharge veröffentlichen. Wir haben etwa 40 % des Weges geschafft, um die ersten 10.000 Meter fertigzustellen. Wir erforschen die ehemals hochgradigste Silbermine in der Geschichte Mexikos.

Was waren die Highlights in den letzten 12 Monaten?

- Abschluss der Bohrungen Stufe 1 in Guigui, wo wir 12.000 Meter fertiggestellt haben

Silberproben bei Batopilas

Native silver crystal (plate form), 21.00 cm long by 11.80 cm wide, and a weight of ~1,251g



Native silver crystal (plate form), 16.00 cm long by 13.50 cm wide, and a weight of ~1,160 g



- Beginn der Bohrungen in Batopilas, wo wir bis Januar 2022 10.000 Meter fertigstellen wollen
- Erwerb von Medicine Springs, einem CRD-Explorationsprojekt in Nevada
- Erwerb des Projekts La Reyna, ein ehemaliger Produzent in Mexiko von hoher Qualität

Welche Meilensteine wollen Sie im Jahr 2022 erreichen?

Wir werden mindestens weitere 12.000 Bohrmeter in Guigui fertigstellen, 10.000 Meter in Batopilas und ein paar tausend Meter sowohl in Medicine Springs als auch in La Reyna.

Nennen Sie uns drei Gründe, bei Ihnen Aktionär zu werden.

Wir verfügen über ein herausragendes Portfolio mit hochgradigen Silberprojekten in Gemarkungsgröße mit einem technischen Team unter der Leitung von Dr. Peter Megaw, einem der erfolgreichsten Silberexplorationsgeologen der Welt.

Wir besitzen über 11 Millionen CAD auf der Bank, die ausreichen, um weitere 30.000 Meter zu bohren, ohne erneut Kapital einsammeln zu müssen.





Bitte stellen Sie kurz Ihr Unternehmen vor.

Excellon entwickelt ein Edelmetall-Wachstumsportfolio, welches folgende Liegenschaften umfasst:

Börsenkürzel Kanada	TSX : EXN
Börsenkürzel Deutschland	FSE : E4X2
WKN	A2QEQZ
Adresse	Excellon Resources Inc. 10 King Street East Toronto, Canada
Webseite	www.excellonresources.com
E-Mail	info@excellonresources.com
Telefon	1-844-396-7770

- Platosa, Mexikos hochgradigste Silbermine seit Produktionsbeginn im Jahr 2005;
- Kilgore, ein hochwertiges Goldprojekt zur fortgeschrittenen Exploration in Idaho mit starker Wirtschaftlichkeit und signifikantem Wachstums- und Entdeckungspotenzial;
- und eine Option auf Silver City, einem hochgradigen epithermalen Silberbezirk in Sachsen mit 750 Jahren Bergbaugeschichte und keiner modernen Exploration.

**Präsident & CEO
Brendan Cahill**



Wo ist Ihr Fokus? – Erzählen Sie uns etwas mehr über Ihr Flaggschiffprojekt

Wir haben drei aussichtsreiche Projekte, die alle in großen Jurisdiktionen von hoher Qualität sind.

Platosa ist eine hochgradige Untertage-Silbermine in Mexiko, die 2005 mit der Produktion be-

gonnen hat. Die Produktionskosten sind in den letzten fünf Quartalen stetig gesunken und die Untertage-Infill- und Expansionsbohrprogramme haben die Mineralisierung erfolgreich erweitert und neue Zonen entdeckt, darunter außergewöhnlich hochgradige Ergebnisse wie 2.860 g/t AgEq auf 7,5 Metern, 3 g/t AgEq auf 2,2 Metern und 1,82 g/t AgEq auf 5,2 Metern.

Silver City umfasst ein großes epithermales Silbersystem neben der Stadt Freiberg in Sachsen.

Das Gebiet war über 800 Jahre lang das Herzstück der deutschen Silberproduktion und der Bergbau wurde erst eingestellt, als Deutschland 1873 den Silberstandard aufhob. Das 340 km² große Projekt mit dem Ausmaß von einer 36 km langen Streichlänge und zahlreichen historischen Minen hat das Potenzial für einen gesamten Distrikt, wobei Aufzeichnungen eine hochgradige Silberproduktion während des gesamten Projektverlaufs aufzeigen.



Excellon ist das erste Unternehmen, das moderne Edelmetallexplorationen auf dem Projekt durchführt. Die Bohrungen begannen im Jahr 2020, testeten seitdem mehrere historische hochgradige Ziele und lieferten 0,45 m @ 1,042 g/t AgEq und eine neue Entdeckung von 1,3 m @ 1,043 g/t AgEq. Derzeit wird an mehreren Zielen gebohrt, mit einem eingeleiteten Bohrprogramm von 12.000 Metern.

Kilgore liegt im Osten von Idaho und beherbergt eine aktuelle Goldmineralressource von ~1 Mio. Unzen und einen NPV von US\$ 300 Mio. bei einem Goldpreis von US\$ 1.800. Das Projekt wurde 2019 für weniger als US\$ 20 pro Unze erworben. Wir haben die gesamte Lagerstätte umgebaut und sehen enorme Chancen durch Bohrungen nach strukturell kontrolliertem hochgradigem Gold und ein besseres Verständnis der Mineralogie und Metallurgie des Projekts.

Obwohl der Gesamtgehalt der Lagerstätte etwa 0,6 g/t Au beträgt (typischer Tagebau, Haulenlaugung), liegen weit höhere

Gehalte in der Tiefe mit mehreren Abschnitten von 60-90 Metern mit 3-5 g/t Au. Zudem ist Gold in der gesamten Lagerstätte größtenteils frei, was durch verschiedene Untersuchungstechniken zusätzliches Potenzial bietet. Obwohl die Metallausbeute mit 80-90 % des zerkleinerten Materials ausgezeichnet ist, glauben wir, dass durch zusätzliche Studien weitere Möglichkeiten bestehen.

Was waren Ihre Highlights in den letzten 12 Monaten?

- Fertigstellung der ersten Bohrungen auf dem historisch abgebauten Projekt Silver City, mit herausstechenden Ergebnissen wie 1,043 g/t AgEq auf 1,3 Metern, als wir mit der Definition eines großen epithermalen Silbersystems im Herzen Europas begannen
- Erzielung der beständigsten Produktion in der Geschichte der Platosa-Mine von Q3/2020 bis Q3/2021
- Abschluss einer Notierung an der amerikanischen Börse NYSE unter dem Symbol EXN

- Definition einer großen Mineralressource von ~90 Mio. AgEq auf unserem Grundstück Evolución, Erwerb von Otis Golds Vermögenswerten in Idaho und Vervielfachung unserer Mineralressource um das 8fache

Welche Meilensteine versuchen Sie in 2022 zu erreichen?

Im Jahr 2022 sind unsere wichtigsten Meilensteine:

- Bestätigung mindestens einer hochgradigen Silberentdeckung beim Projekt Silver City und Beginn der Definition einer mineralisierten Zone
- Die Goldressource Kilgore soll bebohrt und erweitert werden, um das hochgradige Potenzial direkt unterhalb der bestehenden Grube zu aufzuzeigen, mit dem Ziel, 3-5 Millionen Unzen Goldpotenzial auf dem Projekt darzulegen
- Die Definierung einer neuen hochgradigen Mineralisierung bei der Platosa-Mine im Anschluss an eine neue Entdeckung unterhalb der bestehenden Lagerstätte gegen Ende 2021

Geben Sie uns 3 Gründe, ein Aktionär bei Ihnen zu werden.

1. Silver City bietet ein hochgradiges Silber-Entdeckungspotenzial auf einem Bodenpaket, welches nahezu unmöglich wäre, irgendwo anders auf der Welt zusammenzustellen.
2. Kilgore ist eine außergewöhnliche Gelegenheit zum Ressourcenwachstum und bietet gleichzeitig ein kurzfristiges, hochgradiges Entdeckungspotenzial, das die vorhandene Lagerstätte unmittelbar ergänzen würde.
3. Excellon ist im Vergleich zu Mitbewerbern massiv unterbewertet und wird mit dem 0,3-fachen NAV gehandelt, obwohl alle Aspekte der Wachstumspipeline abgedeckt sind: Silberproduktion, Goldressourcenwachstum und -entwicklung sowie hochgradiges Silberentdeckungspotenzial.



Börsenkürzel Kanada	TSX.V : SWLF
Börsenkürzel Deutschland	FSE : SWO
WKN	A2QE46
Adresse	Silver Wolf Exploration Inc. 900 – 570 Granville St. Vancouver, Canada
Webseite	www.silverwolfexploration.com
E-Mail	info@silverwolfexploration.com
Telefon	1-604-682-3701

Präsident Peter Latta



Bitte beschreiben Sie uns kurz Ihr Unternehmen.

Silver Wolf ist ein Greenfields-Explorationsunternehmen, das an der TSX Venture notiert ist. In Durango (Mexiko) sucht das Unternehmen in einem bekannten und produktiven Karbonat-lagerstättengürtel nach Edelmetallen. Silver Wolf besitzt eine Option auf die Liegenschaft Ana Maria von Avino Silver and Gold Mines. Silver Wolf teilt sich Unternehmens- und Betriebsressourcen mit Avino, um die indirekten Kosten zu niedrig zu halten und die Wirtschaftlichkeit der Geldmittel zu maximieren. Dadurch sollen die besten Chancen auf einen erfolgreichen Fund ermöglicht werden.

Worauf legen Sie Ihren Fokus – gibt es ein Flaggschiffprojekt?

Die Liegenschaft Ana Maria befindet sich 21 Kilometer nordwestlich der Stadt Gómez Palacio und der angrenzenden Stadt Torreón sowie 1 km nördlich der Stadt Dinamita in der Gemeinde Gómez Palacio in Durango, Mexiko. Die Abbaugelände befinden sich in der Bergbauzone Minitas in der Region

Guadalupe Victoria. Die Liegenschaft besteht aus neun Bergbaukonzessionen, die eine Fläche von 2.549 Hektar umfassen.

Was waren die Highlights in den letzten 12 Monaten?

- Umfirmierung des Unternehmens und Abschluss der Optionsvereinbarung mit der TSX.V-Zulassung
- Beschaffung von \$ 1 Mio. zu 0,20 CAD pro Aktie ohne Bezugsrecht zur Finanzierung der anfänglichen Exploration
- Anstellung von vier Geologen – es wurde eine 4,1 km lange Skarn-Struktur identifiziert und kartiert
- Abgeschlossene Satelliten- und Drohnenscans; Entnahme von mehr als 400 geochemischen Proben

Welche Meilensteine wollen Sie im Jahr 2022 erreichen?

- Physiographische Geologie vervollständigen, um die Bohrziele zu bestimmen
- Jungfern-Bohrprogramm von 10.000 m in Erwartung einer ersten Entdeckung

Nennen Sie uns drei Gründe, bei Ihnen Aktionär zu werden.

1. Sehr enge Aktienstruktur mit umfangreichem Management und Insider-Beteiligung – das bedeutet, dass sich der Aktienkurs schnell bewegen kann
2. Große Skarn-Struktur identifiziert und kartiert, die eine bedeutende Mineralisierung beherbergen könnte
3. Synergien mit Avino, um die indirekten und Explorationskosten niedriger zu halten als andere Explorationsunternehmen





Börsenkürzel Kanada	TSX.V : GRG
Börsenkürzel Deutschland	FSE : G6A
WKN	A2DSQD
Adresse	Golden Arrow Resources Corp. 837 West Hastings Street Vancouver, Canada
Webseite	www.goldenarrowresources.com
E-Mail	info@goldenarrowresources.com
Telefon	1-604-687-1828

**Vizepräsident Exploration
Brian McEwen**



Bitte stellen Sie kurz Ihr Unternehmen vor.

Golden Arrow Resources zielt auf Entdeckungen in einem Portfolio von über 244.000 Hektar ab. Diese beinhalten epithermales Gold in Argentinien, hochgradiges Kupfer in einem etablierten Bergbaubezirk in Chile und orogenetisches Goldchance in Paraguay.

Wo ist Ihr Fokus? – Erzählen Sie uns etwas mehr über Ihr Flaggshipprojekt

Golden Arrow hat sein Chinchillas Silberprojekt in der argentinischen Provinz Jujuy von der Entdeckung bis zur Entwicklung in nur fünf Jahren vorangetrieben und dann den Vermögenswert durch einen Verkauf an SSR Mining erfolgreich zu Geld gemacht. Golden Arrow profitiert nun durch eine signifikante Eigenkapitalbeteiligung an SSR Mining, welches Aufwärtspotenzial und einen Hebel auf Gold und Silber bietet. Das Unternehmen exploriert aktiv in Chile, Paraguay und außerdem in Argentinien. Mit einer Pipeline von mehr als 240.000 Hektar von hochqualitativen Mineralprojekten

in allen Phasen der Entwicklung ist unser Unternehmen gut positioniert, um außerordentliche neue Liegenschaften zu definieren und zu entwickeln.

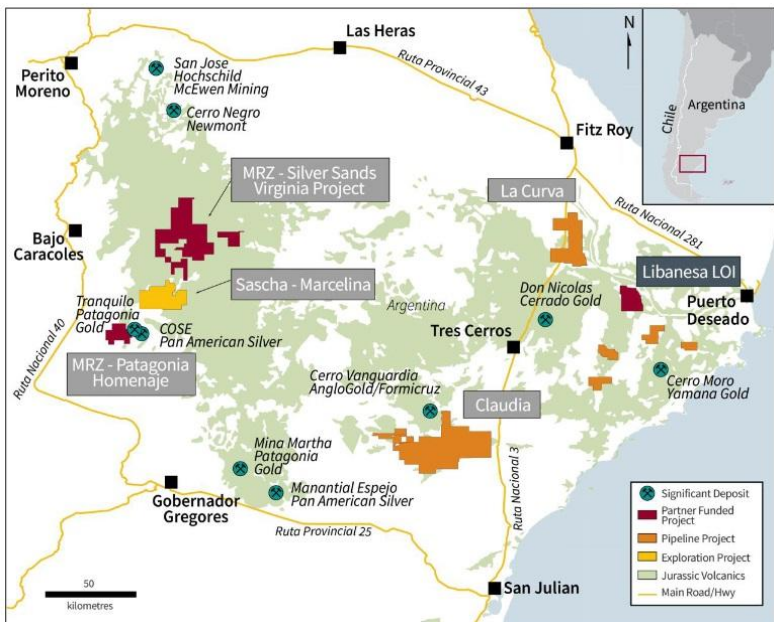
Was waren Ihre Highlights in den letzten 12 Monaten?

Bei unserem chilenischen Kupferprojekt Rosales haben wir das erste Bohrprogramm mittels Reverse Circulation (RC) begonnen. Das Bohrprogramm testet die große leitfähige Zone, die wir kürzlich durch die geophysikalische Untersuchung (TEM = transiente Elektromagnetik) identifizierten, wie in unserer Pressemitteilung vom 4. August 2021 beschrieben.

Wir starteten ein Diamantenbohrprogramm von bis zu ungefähr 2.000 Meter bei unserem Tierra Dorada Goldprojekt in Paraguay. Dieses Bohrprogramm fokussiert sich vor allem auf weiterführende Bohrungen, um hochgradige Bohrziele bei Alvaro genauer definieren zu können. Zudem werden einige Erstbohrlöcher bei Itayuru getestet, die sich etwa 10 Kilometer südwestlich von Alvaro befinden.

Des Weiteren haben wir veröffentlicht, dass wir eine endgültige Optionsvereinbarung realisiert haben, um einen 75 prozentigen Anteil an dem Libanesa Projekt in der argentinischen Provinz Santa Cruz zu erwerben.

Libanesa Projekt



Libanesa ist ein 14.500 Hektar großes Silber-Gold-Blei-Projekt am nordöstlichen Rand der metallogenen Gold-Silber-Provinz des Deseado-Massivs, ungefähr 70 Kilometer vom Hafen von Puerto Deseado, 40 Kilometer nordwestlich von der Cerro Moro Mine (von Yamana Gold betrieben) und 100 Kilometer nordöstlich von der Don Nicolas Mine (von Cerrado Gold betrieben) entfernt. Libanesa beherbergt zahlreiche diversifizierte geologisch, geochemikalische und geophysikalische begünstigte Ziele und ist für Bohrungen zugelassen.

Welche Meilensteine versuchen Sie in 2022 zu erreichen?

Wir sind ein Teil der Grosso Gruppe, eine auf Ressourcen fokussierte Managementgruppe, die in Argentinien Pionierarbeit in der Industrie der Mineralexploration geleistet hat und seit 1993 dort operiert. Der Grosso Gruppe, geleitet von Joseph Grosso, werden vier Entdeckungen von außerordentlichen Minerallagerstätten gutgeschrieben, und Golden Arrow Resources ist im Rennen einer fünften wirtschaftlichen Lagerstätte.

Geben Sie uns 3 Gründe, ein Aktionär bei Ihnen zu werden

1. Erprobtes Management mit einer beneidenswerten Erfolgsbilanz
2. Großes Portfolio an Vermögenswerten in drei Ländern
3. Mit sehr guten Aussichten und gutem Nachrichtenfluss





Börsenkürzel Kanada	CSE : ARQ
Börsenkürzel Deutschland	FSE : P3U
WKN	A2ASDS
Adresse	ARGO GOLD Inc. 350 Bay Street Toronto, Canada
Webseite	www.argogold.com
E-Mail	jbaker@argogold.ca
Telefon	1-416-786-7860

CEO Judy Baker



Bitte beschreiben Sie uns kurz Ihr Unternehmen.

Argo Gold ist ein kanadisches Mineralexplorations- und Entwicklungsunternehmen. Der Fokus liegt auf hochgradigen Goldprojekten im Nordwesten Ontarios. Die Goldprojekte Uchi und Talbot Lake haben beide eine bekannte und hochgradige Goldmineralisierung. Aktuell sucht das Unternehmen aktiv nach möglichen Erweiterungen der Goldmineralisierung. Argo Silver wird den Aktionären von Argo Gold mit dem Silber-Zink-Projekt Hurdman mit dem Ziel zuteil, die aktuelle Ressource von zwei Millionen Unzen Silber zu erweitern.

Argo Gold hat derzeit 63 Millionen ausstehende Aktien. Eric Sprott ist mit einer Beteiligung von 18 % der größte Aktionär von Argo Gold. Die aktuelle Marktkapitalisierung in Höhe von neun Millionen kanadische Dollar bietet eine faszinierende Gelegenheit.

Worauf legen Sie Ihren Fokus – gibt es ein Flaggschiffprojekt?

Das Goldprojekt Uchi stand im Mittelpunkt der Explorations- und Bohraktivitäten im Jahr 2021.

Für das Jahr 2022 sind Explorationsaktivitäten für die Goldprojekte Uchi Lake und Talbot Lake sowie für das Silber-Zink-Projekt Hurdman geplant.

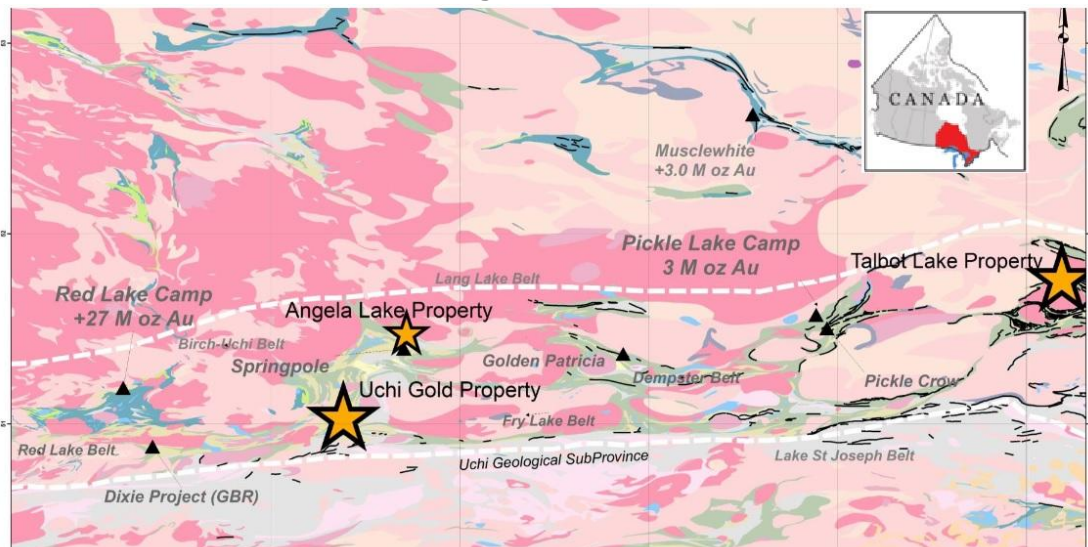
Was waren die Highlights in den letzten 12 Monaten?

Die Explorationsprogramme der Jahre 2020 und 2021 beim Goldprojekt Uchi haben eine hochgradige Goldmineralisierung nahe der Oberfläche und bei Bohrungen in Woco, Northgate und Raingold identifiziert. Die Streichlänge der mineralisierten Bereiche in Woco, Northgate und Raingold wurde erweitert und der weitere mineralisierte Verlauf identifiziert.

Die Bohrergebnisse in der Zone Woco beinhalten 20,4 g/t Gold über 0,5 Metern und 132,3 g/t Gold über 1,8 Metern. Die hochgradige Goldmineralisierung nahe der Oberfläche umfasst: 1,1 Meter mit 10,4 g/t Gold und 0,55 Meter mit 58,2 g/t Gold. Die Bohrungen im Jahr 2021 erweiterten den mineralisierten Hof in der Zone Woco auf 400 Meter.

Im Jahr 2021 durchkreuzten die Bohrungen in Northgate 26,26 g/t Gold bei über 2,65 Metern, 9,24 g/t Gold bei über 0,95 Meter und 22,7 g/t Gold bei über 1,15 Metern. Hochgradiges Gold wurde über eine Streichlänge von 225 Metern identifiziert, wobei der mineralisierte Hof von Northgate

Silbergürtel in Ontario



durch das Bohrprogramm in 2021 auf 500 Meter Streichlänge erweitert wurde. Es gibt oberflächennahes, hochgradiges Gold in Northgate; 1,65 Meter mit 43,5 g/t Gold, 1,65 Meter mit 40,1 g/t Gold, 1,6 Meter mit 37,7 g/t Gold und 0,65 Meter mit 77,5 g/t Gold.

In der Zone Raingold befindet sich oberflächennahes hochgradiges Gold mit Werten bei Schlitzprobennahmen in 2021 von 32,84 g/t Gold bei mehr als 2,5 Metern Breite. Die Bohrerergebnisse 2021 identifizierten die mineralisierte Zone 100 Meter nördlich des hochgradigen Goldes. Es gibt einen zweiten mineralisierten Trend, der in der Tiefe durchschnitten und als neue mineralisierte Struktur 100 Meter östlich des HST-Verlaufes angesehen wurde.

Dieser Verlauf beherbergt die hochgradige Raingold-Mineralisierung. Im Jahr 2021 hat Argo Gold das Abtragen und Waschen von Abraum 280 Meter südlich des hochgradigen Goldes entlang einer Scherzone mit reichlich vorhandener Sulfidmineralisierung abgeschlossen. Die Ergebnisse der Schlitzproben stehen noch aus.

Ende des Jahres 2020 schloss Argo Gold eine Finanzierung über 1,8 Millionen CAD ab.

Im November 2020 hat Argo Gold nicht zum Kerngeschäft gehörende Vermögenswerte verkauft, um die Aufwendungen des Unternehmens auf die Goldprojekte Uchi und Talbot Lake zu konzentrieren. Zu den verkauften und nicht zum Kerngeschäft gehörenden Vermögenswerten gehören: McVicar Lake (Argo Gold PR, 12. November 2020), die Projekte im Gebiet Wawa (Argo Gold PR, 16. November 2020) und die Anteile an Manitou Gold und RT Minerals. Argo Gold sammelte etwa 1,5 Millionen Dollar in bar und Aktien aus dem Verkauf dieser Vermögenswerte ein. Die Transaktionen sprechen für die Substanz der von Argo Gold gehaltenen Goldprojekte.

Welche Meilensteine wollen Sie im Jahr 2022 erreichen?

Argo Gold wird im Jahr 2022 Argo Silver an die Aktionäre ausschütten und Bohrungen auf dem Silber-Zink-Projekt Hurdman beginnen. Argo Gold hat kürzlich die Bohrgenehmigungen für das Silber-Zink-Projekt Hurdman

erhalten. Das Silber-Zink-Gebiet Hurdman verfügt über 2 Millionen Unzen oberflächennahes Silber. Es umschließt 70 Quadratkilometer an Schürfrechten rund um die Bereiche der bekannten Silbermineralisierung, die alle geophysikalischen Ziele des Gebiets abdecken, die noch nicht durch Bohrungen getestet wurden. Hurdman ist eine umgestaltete sedimentär-exhalative VMS-Lagerstätte, die der australischen Lagerstätte Broken Hill sehr ähnlich ist. Für die Hauptzone nahe der Oberfläche gibt es eine Ressourcenschätzung von 3,4 Millionen Tonnen mit 1,2 % Zink, 18,1 g/t Silber und 0,34 g/t Gold.

Die Art der bekannten Mineralisierung deutet auf Explorationspotenzial für zusätzliche Mineralisierungen und höhergradige Mineralisierungen als Folge der Metamorphose hin. Argo Gold befindet sich derzeit in der Genehmigungsphase für das Silber-Zink-Projekt Hurdman.

Im Jahr 2022 wird Argo Gold auch mit den Bohrungen auf dem Goldprojekt Talbot Lake beginnen. Dieses befindet sich 70 Kilometer östlich von Pickle Lake in der produktiven geologischen

Unterprovinz Uchi (Argo Gold NR, 11. Juni 2020). Ein Bohrprogramm ist rund um die bekannte hochgradige Mineralisierung von 50.000 Unzen mit 14 g/t geplant. Zudem soll die dazugehörige gebänderte Eisenformation mit bekannter Goldmineralisierung getestet werden.

Außerdem ist eine luftgestützte Untersuchung für das Gebiet der 23 Profilkilometer mit gebänderten Eisenformationen geplant. Diese sind die Ziele für eine Mineralisierung des Typs Musselwhite Mine (also über 20 Jahre mit 200.000 Unzen pro Jahr). Die Goldmineralisierung in gebänderten Eisenformationen kann ziemlich weit verbreitet sein. Das Argo Gold-Team glaubt, dass die aktuelle historische Ressource erweitert werden kann. Talbot Lake befand sich unerforscht im Besitz eines Uranunternehmens. Argo Gold befindet sich derzeit in der Genehmigungsphase für Talbot Lake.

Im Jahr 2022 wird Argo Gold Explorationsbohrungen auf Woco, Northgate und Raingold entlang der erweiterten minerali-

sierten Höfe durchführen, um hochgradiges Gold entlang der Gesteinsstrecke zu identifizieren. Die bekannte hochgradige Gold-mineralisierung soll zudem in der Tiefe erweitert werden. Bisher gab es nur oberflächennahe Explorationsbohrungen beim Goldprojekt Uchi.

Nennen Sie uns drei Gründe, bei Ihnen Aktionär zu werden.

Wir stehen auf drei Beinen; Goldprojekt Uchi, Goldprojekt Talbot Lake und dem Hurdman-Silber-Zink-Projekt. Die aktuelle Marktkapitalisierung in Höhe von neun Millionen kanadischen Dollar bietet eine aussichtsreiche Gelegenheit.




60 NORTH GOLD

Börsenkürzel Kanada	CSE : SXTY
Börsenkürzel Deutschland	FSE : 2F4
WKN	A2JKW2
Adresse	Sixty North Gold Mining Ltd. 1909 - 108 West Cordova Street Vancouver, Canada
Webseite	www.sixtynorthgold.com
E-Mail	dave@drwgcl.com
Telefon	1-604-818-1400

CEO Dr. Dave R. Webb

Bitte beschreiben Sie uns Ihr Unternehmen.

Sixty North Gold Mining Ltd. ist ein kleines Goldexplorations- und -produktionsunternehmen. Das Management hat große Erfahrung im Bereich des Bergbaus und der Finanzen, vor allem in Yellowknife (Kanada).

Worauf legen Sie Ihren Fokus – gibt es ein Flaggschiffprojekt?

Sixty North strebt den Erwerb einer 100%igen Beteiligung an der Mon-Goldmine im Yellowknife-Goldgürtel der kanadischen Northwest-Territorien an. Diese Goldmine war früher bereits in Produktion und wurde in den 1990er Jahren geschlossen, als der Goldpreis auf unter 300 US-Dollar pro Unze fiel.

Was waren die Highlights in den letzten 12 Monaten?

Sixty North hat Materialien und Betriebsmittel im Wert von zwei Millionen US-Dollar auf die Liegenschaft gebracht und die Untertagemine wieder in Betrieb genommen. Unser Plan ist, die abfallenden Mineralvenen der historischen Abbauorte, die 30g/t Erz ergeben hatten, zu testen.

Wir wollen die Vene freilegen und große Mengen an Proben entnehmen, um die Ausdehnungen der Vene zu beweisen. Die Genehmigungen für den Abbau und das Vermahlen von bis zu 100 Tonnen pro Tag wurden von den Aufsichtsbehörden erteilt.

Welche Meilensteine wollen Sie im Jahr 2022 erreichen?

Sixty North plant, die A-Zone weiterzuentwickeln, Abbauorte zu schaffen und Lagerhalden zu entwickeln, um den dauerhaften Abbau von bis zu 100 Tonnen pro Tag zu unterstützen.

Nennen Sie uns drei Gründe, bei Ihnen Aktionär zu werden.

Die wesentlichen Gründe für den Besitz von Gold werden zunehmend real und entwickeln sich wie vorhergesagt. Sixty North verfügt über ein fortgeschrittenes Goldprojekt mit früherer Produktionshistorie. Zudem wurden alle Genehmigungen erteilt, um eine schnelle Produktion von physischem Gold zu ermöglichen. Der Yellowknife-Goldgürtel hat eine fast 100-jährige Goldminengeschichte vorzuweisen mit umfangreicher Mineralisation von hoher Qualität, wobei offensichtlich noch viel entwickelt werden kann.





Bitte beschreiben Sie uns kurz Ihr Unternehmen.

Energy Fuels ist ein führendes und in den USA ansässiges Uranbergbauunternehmen, das U_3O_8 an große Nuklearunternehmen liefert. Das Unternehmen produziert bei einigen seiner Projekte auch Vanadium; wenn es die Marktbedingungen gewährleisten. Wir sind derzeit ebenfalls dabei, die kommerzielle Produktion von Seltenerdelementen („rare earth elements“, „REE“) aus einem Mineral namens Monazit zu beschleunigen. Energy Fuels produziert derzeit ein REE-Produkt (ein gemischtes REE-Karbonat), das fortgeschrittener ist als bei jedem anderen US-Unternehmen. Während dieses Produkt aktuell an eine Trennungsanlage in Europa verkauft wird, plant Energy Fuels, in den kommenden Jahren Vorrichtungen in der White-Mesa-Mühle zu schaffen, um leichte wie schwere REE trennen sowie potenzielle REE-Metalle herstellen und legieren zu können.

Unser Hauptquartier befindet sich in Lakewood, Colorado, in der Nähe von Denver.

Börsenkürzel Kanada	TSX : EFR
Börsenkürzel Deutschland	FSE : VO51
WKN	A1W757
Adresse	Energy Fuels Inc. 225 Union Blvd. Lakewood, USA
Webseite	www.energyfuels.com
E-Mail	info@energyfuels.com
Telefon	1-888-864-2125

CEO Mark Chalmers



Alle unsere Assets und Mitarbeiter befinden sich in den Vereinigten Staaten. Energy Fuels besitzt drei der wichtigsten Uranproduktionszentren Amerikas: die White Mesa Mill in Utah, das ISR-Projekt Nichols Ranch in Wyoming und das ISR-Projekt Alta Mesa in Texas.

Worauf legen Sie Ihren Fokus – gibt es ein Flaggschiffprojekt?

Das Vorzeigeprojekt von Energy Fuels ist die White Mesa Mill im Südosten von Utah. Diese voll lizenzierte und in Betrieb befindliche Anlage ist Amerikas größte Uran-Produktionsanlage. Sie ist die einzige reguläre Uranmühle in den USA. Das bedeutet, dass alle herkömmlichen Erze, die in den Minen produziert werden, in unserem Werk verarbeitet werden können. Die Mühle produziert zurzeit auch gemischtes REE-Karbonat. Dieses ist bereit für die nächste Stufe der REE-Veredlung, -Verarbeitung und -Trennung. Kein anderes US-Unternehmen produziert momentan kommerziell ein REE-Produkt, das für die REE-Trennung bereit ist. Energy Fuels befindet sich auch in einem frühen Stadium der Genehmigungs-

und Entwicklungsverfahren von REE-Trennmöglichkeiten in White Mesa. Das Unternehmen prüft auch die Möglichkeiten, bestimmte REE-Metallherstellungs- und/oder Legierungsvorrichtungen im Werk oder in der Nähe einzurichten. Dadurch würde eine vollständig US-amerikanische REE-Lieferkette geschaffen werden.

Was waren die Highlights in den letzten 12 Monaten?

Der mit Abstand wichtigste Meilenstein, den Energy Fuels in den letzten zwölf Monaten erreicht hat, ist unser offizieller Einstieg in das kommerzielle Geschäft mit Seltenen Erden. Wir sind im Grunde vom Entwurf zur kommerziellen Produktion eines Seltenerdprodukts übergegangen, das fortschrittlicher ist als bei jedem anderen Unternehmen in den USA. Wir verkaufen unser Produkt an eine Trennungsanlage in Estland.

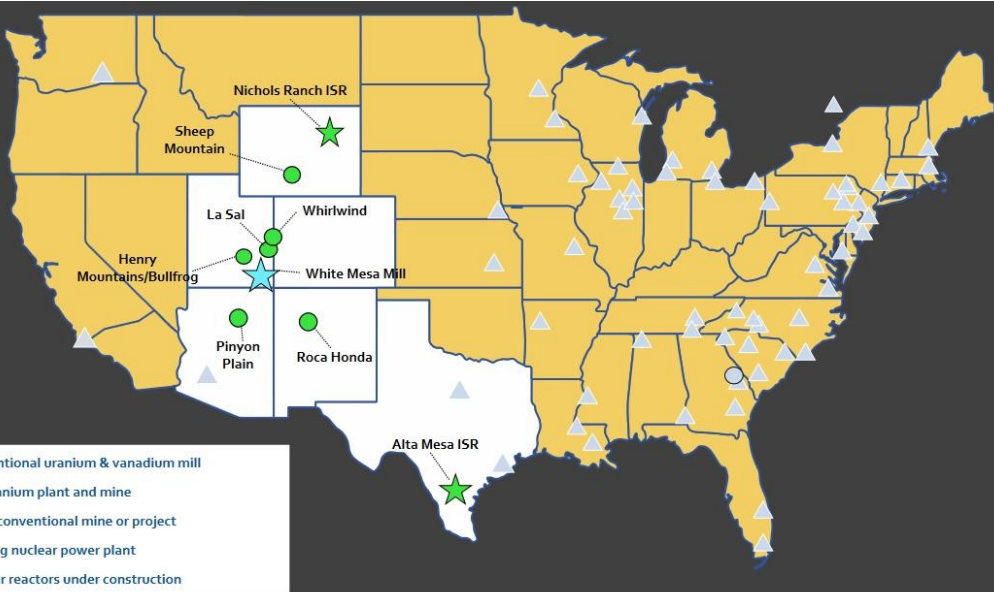
Es ist noch früh, und wir bauen immer noch unsere eigene Seltenerdgeschichte auf. Aber wenn wir in der Lage sind, ausreichende Mengen an Monazit-Erz zu sichern, haben wir die Möglichkeit, einen weiteren Geschäfts-

zweig aufzubauen. Dieser würde sogar viel größer sein als unser Urankerngeschäft und dieses sehr gut ergänzen. Bei ausreichenden Mengen an Monazit-Erz planen wir, in unserer White-Mesa-Mühle Trennmöglichkeiten für sowohl leichte als auch schwere Seltene Erden einzurichten. Womöglich folgen daraufhin noch Vorrichtungen zur REE-Trennung und -Legierung.

Wir glauben, dass wir zu den kostengünstigsten Produzenten von Seltenen Erden der Welt gehören werden und mit China konkurrieren können. Diese Geschäftsmöglichkeiten haben das Potenzial, Hunderte Millionen Dollar Gewinn pro Jahr mit

attraktiven Margen und Cashflow zu erzeugen. Alles steht noch am Anfang, aber die Zukunft für Energy Fuels im Bereich der Seltenen Erden scheint rosig.

Ein zweites Highlight der letzten 12 Monate ist der starke Anstieg der Uranpreise. Für den größten Teil des Jahres 2021 bewegte sich der Uranpreis um 30 US-Dollar herum. Damit lag er unter den Produktionskosten der meisten Unternehmen. Im September begann der Preis jedoch schnell und deutlich zu steigen. An einem Punkt erreichte er die untere 50-US-Dollar-Marke. Es war ein sehr volatiler Zustand. Derzeit (also zum Zeitpunkt, als dieses Interview entstand) befindet sich



der Preis etwas über 40 US-Dollar. Hauptgrund für den Preisanstieg sind massive Urankäufe auf dem Spotmarkt durch Finanzgesellschaften, vor allem den Sprott Physical Uranium Trust (SPUT). In diesem Jahr erwarb SPUT die materiellen Uranbestände der Uranium Participation Corp. und hat erhebliche finanzielle Mittel eingesammelt, um Millionen Pfund zusätzliches physisches Uran zu kaufen. Dies hat den Spotmarkt stark angespornt.

Welche Meilensteine wollen Sie im Jahr 2022 erreichen?

Erstens arbeiten wir fleißig daran, mehr Monazit für unser wachsendes Geschäft mit Seltenen Erden zu sichern. Wir hoffen, in den nächsten Monaten erste Vereinbarungen für die Monazit-Versorgung bekanntgeben zu können. In diesem Zusammenhang planen wir, in etwa den nächsten drei Jahren in unserer White Mesa Mill Trennungsvorrichtungen für Seltene Erden zu errichten. Dies wird wahrscheinlich einige zusätzliche Genehmigungen erfordern. Daher planen wir, die diesbezüglichen Anträge im Jahr 2022 einzureichen.

Die Herstellung von getrennten REE wird uns die Möglichkeit verschaffen, Hunderte Millionen Dollar Gewinn mit attraktiven Margen bei den heutigen REE-Preisen einzunehmen. In der Tat glauben wir, dass wir einen außerordentlichen Cashflow zu REE-Preisen erzielen können, die unter den heutigen Preisen liegen.

Zweitens verfolgen wir die Uranmärkte sehr genau. Wir suchen nach Möglichkeiten, einen Teil unseres Bestands von 700.000 Pfund U_3O_8 zu verkaufen, wenn die Zeit reif ist. Diesen Bestand haben wir in den letzten Jahren in unseren Anlagen produziert. Wir sind außerdem darauf aus, langfristige Verträge mit Atomunternehmen einzugehen, um Uran zu besseren Preisen von über 50 US-Dollar pro Pfund U_3O_8 zu verkaufen. Wir verfügen über eine Menge von etwa zwei Millionen Pfund kurzfristig zu produzierendem Uran pro Jahr, von der wir glauben, dass sie mit minimalem Kapitaleinsatz einen guten Cashflow von über 50 US-Dollar pro Pfund einbringen könnte. Wir werden jedoch nicht unsere gesamten Produktionsmengen zu diesen Preisen verkaufen.

Nennen Sie uns drei Gründe, bei Ihnen Aktionär zu werden.

Energy Fuels stellt eine Investition in die Revolution der sauberen Energie dar.

Uran:

Energy Fuels ist seit 2017 der größte US-amerikanische Uranproduzent. Die derzeit in unserem Portfolio befindlichen Vermögenswerte brachten in den letzten 15 Jahren etwa ein Drittel des gesamten in den USA produzierten Urans hervor. Wir haben eine größere Uranproduktionskapazität (11,5+ Millionen Pfund) und mehr Anlagen (drei) als jedes andere US-Unternehmen. Wir haben eine laufende Produktionsstätte, die White Mesa Mill, und zwei ISR-Anlagen in Bereitschaft, die schnell wieder in Betrieb genommen werden können.

Seltene Erden:

Energy Fuels hat in den letzten 12 bis 24 Monaten mehr Fortschritte im Bereich der Seltenen Erden erzielt als wahrscheinlich jedes andere Unternehmen der Welt. In dieser Zeit gelangten wir von der Konzeption bis zur kommerziellen Produktion eines fortgeschrittenen Seltenerdprodukts.

ESG („Environment, Social Responsibility & Governance“ / „Umwelt, soziale Verantwortung & Grundsätze der Unternehmensführung“):

Wir verfügen über einige der besten ESG-Zeugnisse jeglicher Bedarfsstoffunternehmen der Welt. Die Produkte, die wir produzieren, sind die Bausteine zahlreicher fortschrittlicher Technologien gerade auch im Bereich der sauberen Energie. Wir produzieren sie in den USA nach den weltweit höchsten Standards für Umweltschutz, Nachhaltigkeit und Menschenrechte.



Börsenkürzel Kanada	TSX.V : BSK
Börsenkürzel Deutschland	FSE : MAL2
WKN	A12GAR
Adresse	Blue Sky Uranium Corp. 837 West Hastings Street Vancouver, Canada
Webseite	www.blueskyuranium.com
E-Mail	info@blueskyuranium.com
Telefon	1-604-687-1828

**Präsident & CEO
Nikolaos Cacos**



Bitte stellen Sie kurz Ihr Unternehmen vor.

Als führendes Unternehmen in der Uranentdeckung in Argentinien ist unsere Zielsetzung, außergewöhnliche Renditen durch die Entwicklung des Portfolios an Uran-Vanadium-Projekten bis zur Phase der Vormachbarkeitsstudie unseren Aktionären zu liefern. Dabei respektieren wir die Umwelt, die Gemeinden und die Kulturen in allen Gegenden, in denen wir arbeiten. Das Flaggschiffprojekt Amarillo Grande war eine eigene Entdeckung eines neuen Bezirks, welcher die größte NI43-101-konforme Uranressource mit einer vorläufigen wirtschaftlichen Erstbewertung beherbergt.

Wo ist Ihr Fokus? – Erzählen Sie uns etwas mehr über Ihr Flaggschiffprojekt

Der von uns entdeckte 145 Kilometer große Urantrend von Amarillo Grande beherbergt ein oberflächennahes Mineralisierungspotenzial an Uran und Vanadium für mögliche Entdeckungen von zusätzlichen Lagerstätten. Die Ivana Lagerstätte beinhaltet eine geschlussfolgerte Ressource

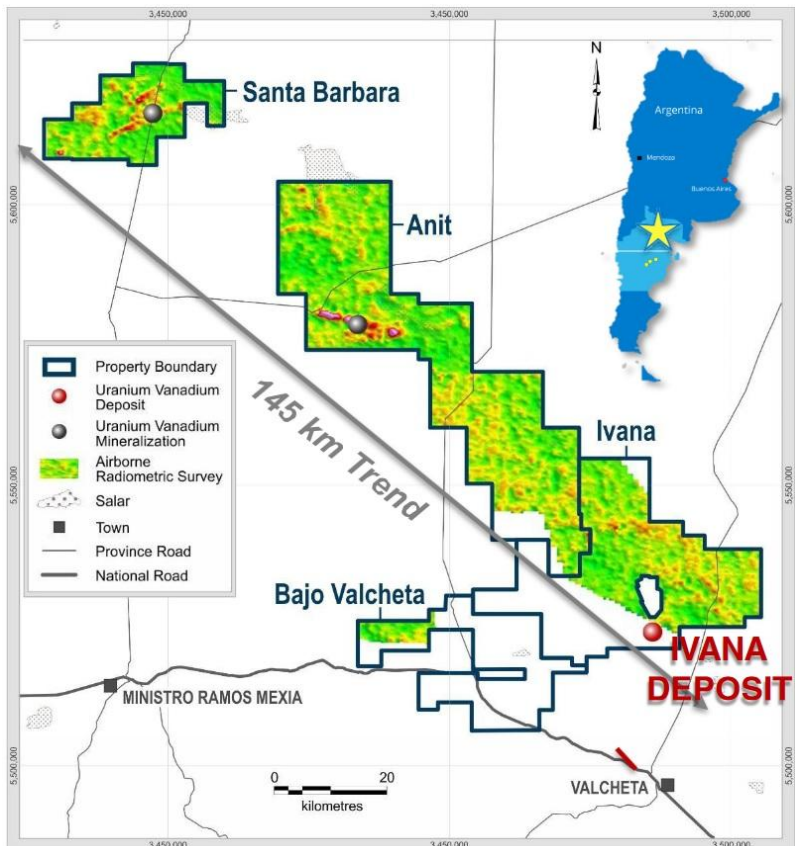
von 22,7 Millionen Pfund von U_3O_8 und 11,5 Millionen Pfund von V_2O_5 (28,0 Millionen Tonnen mit einem Durchschnitt von 0,037 % U_3O_8 und 0,019 % V_2O_5 bei einem Uran Cut-off von 100 ppm) mit einer in 2019 fertiggestellten vorläufigen wirtschaftlichen Bewertung. Die Ivana Lagerstätte bleibt offen für eine Expansion, die Exploration wird fortgeführt, um neue Mineralisierungen zu identifizieren. Wir sind ein exzellenter Kandidat, um

der erste kostengünstige, kurzfristige Uranproduzent in Argentinien mit zusätzlich potenzieller Anreicherung von Vanadium.

Was waren Ihre Highlights in den letzten 12 Monaten?

Wir haben ein 3.500 Meter langes Explorationsprogramm angekündigt, um die Ivana Lagerstätte mit dessen in vollem Besitz befindlichen Amarillo Grande Uran-Vanadium Projekt in der

Amarillo Grande Projekt



argentinischen Provinz Rio Negro zu erweitern und aufzuwerten.

Das kürzlich abgeschlossene 4.500 Meter lange regionale Explorationsprogramm bleibt im Gange (siehe Pressemitteilung vom 1. Februar 2021). Die finalen Ergebnisse des Bohrprogramms im Norden von Ivana werden in Kürze erwartet und interpretiert, der zweite Teil des geplanten Bohrprogramms fokussiert sich auf das Zentrum von Ivana und wird fortgeführt, sobald wir die aktualisierten Genehmigungen hierfür erhalten.

Nikolaos Cacos erklärt hierzu: „Unser Ziel, das Amarillo Grande Projekt in ein multi-Lagerstätten-Bezirk voranzubringen, benötigt eine zweigleisige Vorgehensweise, um zum einen neue Lagerstätten durch Exploration entlang des 145 Kilometer langen Projektrends zu identifizieren und zum anderen Fortschritte bei der Ivana Lagerstätte als unseren Eckpfeiler zu machen. Wir sind der Überzeugung, dass diese zusätzlichen Bohrungen bei Ivana das Potenzial haben, um die aktuelle Mineralressourcen zu erweitern und aufzuwerten.“

Welche Meilensteine versuchen Sie im Jahr 2022 zu erreichen?

Argentinien ist der größte Erzeuger von Elektrizität aus Kernenergie in Südamerika. Das Land arbeitet weiter daran, deren Kernenergiesektor mit zusätzlichen AKWs zu vergrößern, jedoch mangelt es gegenwärtig an inländischer Uranproduktion. Argentiniens Verlangen nach Versorgungssicherheit könnte einem neuen inländischen Lieferanten einen ersten Kunden „garantieren“. Blue Sky Uraniums nächster Schritt ist eine Vormachbarkeitsstudie, welche wir gerne im Jahr 2022 fertig stellen wollen.

Geben Sie uns 3 Gründe, ein Aktionär bei Ihnen zu werden

1. Bewährtes Management mit einer Erfolgsbilanz von Entdeckungen und Uranexpertise
2. Wir kontrollieren einen ganzen Bezirk mit 145 Kilometer mit Erstlagerstätten und vielen Zielen
3. Erwiesene Finanzierungsfähigkeit



Börsenkürzel Kanada	TSX.V : LIT
Börsenkürzel Deutschland	FSE : OAY3
WKN	A2N7AW
Adresse	Argentina Lithium & Energy Corp. 837 West Hastings Street Vancouver, Canada
Webseite	www.argentinalithium.com
E-Mail	info@argentinalithium.com
Telefon	1-604-687-1828

Vizepräsident Exploration Miles Rideout



Bitte stellen Sie kurz Ihr Unternehmen vor.

Argentina Lithium & Energy Corp. konzentriert sich auf den Erwerb von hochqualitativen Lithiumprojekten in Argentinien und entwickelt diese in Richtung Produktion, um der gewachsenen globalen Nachfrage im Batteriesektor nachzukommen. Unsere Managementgruppe hat eine lange Erfolgshistorie in der argentinischen Rohstoffbranche und eine starke Erfolgsbilanz in Beziehungen zu Regierung und Gemeinden.

Wo ist Ihr Fokus? – Erzählen Sie uns etwas mehr über Ihr Flaggschiffprojekt

Wir haben zahlreiche Projekte und wir entwickeln all diese, siehe unsere Internetseite. Alle unsere Projekte im bekannten argentinischen Lithiumdreieck. Dieses Lithiumdreieck, einschließlich Teile von Nordwesten Argentiniens, produziert um die Hälfte des weltweiten Lithiums und beherbergt ungefähr 60% der bekannten Lithiumreserven. Das meiste Lithium in dieser Gegend stammt aus der Sole von Salzseen („salar“).

Die Regierung unterstützt Initiativen für erneuerbare Energien.

Wir sind der Überzeugung, dass eine Kombination von hochgeologischem Potenzial und einer vielversprechenden Nachfrageklimate die Bedingungen für die Abgrenzung und Entwicklung neuer Lithiumressourcen in Argentinien geschaffen hat.

Was waren Ihre Highlights in den letzten 12 Monaten?

Erst kürzlich haben wir veröffentlicht, dass Herr Miles Rideout unser neuer Vizepräsident für Exploration ist. Wir sind äußerst erfreut darüber, dass Miles eine führende Rolle in unserem technischen Team wird. Seine Erfahrung in Lithiumexploration in Südamerika und seine Erfolgsbilanz an Entdeckungen bringen die richtigen Qualifikationen, die für Argentinien Lithium erforderlich sind, um Erfolg zu haben.



Nikoloas Cacos: „Ich bin sicher, dass Argentina Lithium nun ein beachtliches Team hat, um unser Unternehmen auf die nächste Stufe zu bringen. Ich freue mich auf eine enge Zusammenarbeit mit Miles, so dass Argentina Lithium signifikant wachsen kann.“

Herr Rideout besitzt über 34 Jahre an Erfahrung in fortschrittlicher Explorationspraxis, verantwortungsbewusster Unternehmensführung, wissenschaftlicher Teambildung und Bergbauintegration mit lokalen Gemeinschaften und indigenen Völkern.

In seinen letzten Positionen hat Herr Rideout direkt den Erwerb und die Exploration von Dutzenden von Lithiumgrundstücken im Norden Argentiniens geleitet. Zuvor war er fünf Jahre als CEO von Latin American Minerals, Inc. (TSXV:LAT) tätig, wo er Gold- und Diamantenprojekte in Paraguay voranbrachte, und 23 Jahre bei Quantec Geoscience, Inc., wo er den Betrieb in Südamerika initiierte und Tochtergesellschaften in mehreren Ländern leitete. Er verfügt über Erfahrung in den Bereichen Abbaugenehmigungen, Finanzierung, Errichtung und Betrieb von Minen

(implementierte die erste in Betrieb befindliche Mine in Paraguay). Darüber hinaus verfügt Herr Rideout über tiefgreifende Fachkompetenz in allen wichtigen geophysikalischen Technologien, die in der Bergbauindustrie angewendet werden, und über jahrzehntelange Erfahrung in der Zusammenarbeit mit vielen der erfolgreichsten Explorations-teams in Südamerika. Er war an der Entdeckung mehrerer Weltklasse-Lagerstätten beteiligt, darunter die Kupfer-Porphyr-Lagerstätten Collahuasi und Ujina, die epithermale Goldlagerstätte Veladero und die VMS/epithermale Silberlagerstätte Navidad. Herr Rideout hat einen B.Sc. mit Honours Certificate in Geophysics der University of Western Ontario (1987). Er spricht fließend Englisch und Spanisch und lebt seit mehr als 20 Jahren in Mendoza, Argentinien.

Argentina Lithium gab bekannt, dass sie ihr Portfolio an Lithium-Explorationsprojekten im weltbekannten Lithium-Dreieck Argentiniens erweitert. Wir haben mit einem lokalen Verkäufer eine Absichtserklärung zum Erwerb einer 100-prozentigen

Beteiligung an den 2.370 Hektar großen Rincon West- und 15.857 Hektar großen Pocitos-Liegenschaften im Herzen des produktiven Lithiumdistrikts in der Provinz Salta abgeschlossen.

Welche Meilensteine versuchen Sie in 2022 zu erreichen?

Diese Liegenschaften stellen erstklassige Explorationsanlagen mit Infrastruktur in der direkter Nähe und Potenzial für die Entdeckung hochgradiger Lithiumsolen dar. Salta ist eine bergbaufreundliche Jurisdiktion und Argentina Lithium beabsichtigt, die Bohrungen zu beschleunigen, um diese gut gelegenen Liegenschaften zu bewerten und zu entwickeln.

Geben Sie uns drei Gründe, ein Aktionär bei Ihnen zu werden

1. Bewährtes Management, denen vier Weltklasse-Entdeckungen zugerechnet werden
2. Fähigkeit zur Kapitalbeschaffung durch ein Netzwerk von Partnern, die von unseren bisherigen Erfolgen profitiert haben
3. Großes Portfolio von sehr aussichtsreichen Liegenschaften in der Nähe von nachgewiesenen Lithium-Lagerstätten und der notwendigen Infrastruktur

Incahuasi Lithiumprojekt



Disclaimer | Haftungsausschluss

Diese Publikation darf nicht in Länder gebracht, übertragen oder verteilt werden oder Bürgern solcher Länder überlassen werden, in denen die Veröffentlichung von Dokumenten der vorliegenden Art gesetzlich untersagt oder eingeschränkt ist. Dies gilt namentlich aber nicht abschließend für die Vereinigten Staaten von Amerika, Kanada und Japan. Im Vereinigten Königreich ist das vorliegende Dokument nur zur Verteilung an Personen bestimmt, die berechnete Personen oder freigestellte Personen im Sinne des Financial Services Act 1986 oder eines auf seiner Grundlage erfolgten Beschlusses sind, oder an Personen, die in Artikel 11 (3) des Financial Act 1986 (Investment Advertisement) (Exemptions) Order 1996 (in derzeit geltender Fassung) beschrieben sind.

Die in diesem Dokument veröffentlichten Zahlen, Fakten, Analysen und Meinungen wurden von der Redaktion im Auftrag von Value Relations GmbH erstellt und dienen ausschließlich Informationszwecken zur persönlichen Meinungsbildung. Die in der Studie genannten Unternehmen sind zum Teil Sponsoren der Produktion. Die Inhalte, Analysen und Meinungen können neben allgemeinen Informationen auch die subjektive Einschätzung der Redaktion über mögliche Entwicklungen an Kapitalmärkten oder von Finanzinstrumenten und (Aktien-)Gesellschaften wiedergeben. Die Redaktion übernimmt keine Gewähr dafür, dass angedeuteter Ertrag oder mögliche Kursziele erreicht werden. Sofern in den Dokumenten, Analysen und Meinungen zukunftsgerichtete Aussagen insbesondere zur Kursentwicklung von Wertpapieren oder Geschäftsentwicklung von Unternehmen getroffen werden, handelt es sich um Prognosen der Redaktion. Die Eintrittswahrscheinlichkeit prognostizierter Umstände unterliegt erheblichen Risiken und kann in keiner Weise zugesichert werden. Geäußerte Einschätzungen haben ebenso wie Angaben zu einem Musterportfolio nur Gültigkeit für den Zeitpunkt des auf der Studie und Dokumenten vermerkten Erstellungs- bzw. Veröffentlichungsdatums und können sich jederzeit ohne vorherige Ankündigung ändern oder geändert haben.

Die Redaktion übernimmt keine Haftung für die Richtigkeit des Inhalts des vorliegenden Dokuments. Die zugrunde liegenden Informationen sowie enthaltenen Daten und Fakten stammen von den Unternehmen selbst oder aus Quellen, die von der Redaktion für zuverlässig erachtet wurden. Sie wurden aber nicht unbedingt einer eigenständigen Prüfung unterzogen. Trotz sorgfältiger Analyse der Informationen, Daten und Fakten übernimmt die Redaktion daher keine Gewähr für deren Richtigkeit. Alle Bereiche können außerdem unvollständig oder zusammengefasst sein. Die Redaktion übernimmt keine Haftung für die Verwendung der veröffentlichten Studien und Dokumente oder deren Inhalte. Weder ist darin ein Angebot zum Abschluss börslicher oder außerbörslicher Geschäfte zu sehen, noch bildet es die Grundlage ein Vertrag oder sonstiger Verpflichtungen jedweder Art. Keinesfalls stellen die Dokumente eine Anlageberatung dar und können eine solche auch nicht ersetzen.

Investitionsentscheidungen müssen auf Grundlage des Verkaufsprospektes erfolgen, der von dem Emittenten genehmigt und bei der zuständigen Wertpapieraufsicht hinterlegt ist. Sie dürfen nicht auf Grundlage der hier veröffentlichten Studien, Dokumente und Meinungen erfolgen. Alle in diesem Dokument veröffentlichten Informationen

Disclaimer | Haftungsausschluss

beruhen auf Quellen, welche die Redaktion für glaubwürdig hält. Trotz sorgfältiger Bearbeitung kann für die Richtigkeit der Angaben und Kurse keine Gewähr übernommen werden. Zu der Natur von Anlageentscheidungen und damit

zusammenhängender Informationen gehört, dass sie auch falsch sein können. Alle enthaltenen Meinungen und Informationen dienen ausschließlich der Information und begründen kein Haftungsobligo. Regressinanspruchnahme, sowohl direkt, wie auch indirekt und Gewährleistung wird daher ausgeschlossen. Alle enthaltenen Meinungen und Informationen sollen nicht als Aufforderung verstanden werden, ein Geschäft oder eine Transaktion einzugehen. Auch stellen die vorgestellten Strategien keinesfalls einen Aufruf zur Nachbildung, auch nicht stillschweigend, dar. Vor jedem Geschäft bzw. vor jeder Transaktion sollte geprüft werden, ob sie im Hinblick auf die persönlichen und wirtschaftlichen Verhältnisse geeignet sind. Die besprochenen Investments können für den einzelnen Anleger, je nach Risikoklasse, Anlageziel und finanzieller Lage, unpassend sein. Jeder Leser, vor allem jeder Privatanleger, ist dringend gehalten, sich vor jeder Investitionsentscheidung umfassend zu informieren und vor der Erteilung einer Order den Ratschlag der Bank, eines Brokers oder des Investment- oder Vermögensberaters einzuholen.

An dieser Stelle weist die Redaktion ausdrücklich darauf hin, dass der Handel mit Aktien, Optionsscheinen, Zertifikaten, Futures oder sonstigen Börsen- und Finanzprodukten mit grundsätzlichen Risiken verbunden ist und der Totalverlust des eingesetzten Kapitals nicht ausgeschlossen werden kann. Alle übermittelten bzw. bereitgestellten

Informationen geben die Meinung, Gedanken und Intuitionen der Redaktion wieder und stellen insbesondere keine Beratung dar. Die von der Redaktion vorgestellten Meinungen, Strategien und Informationen dürfen keinesfalls als allgemeine oder persönliche Beratung aufgefasst werden, da die Inhalte des Dokuments lediglich die subjektive Meinung der Redaktion widerspiegeln. Somit ersetzt dieses Dokument oder die Redaktion selber auch keine Rücksprache oder Inanspruchnahme einer persönlichen Beratung der Haus- und/oder Depotbank, die in jedem Falle unbedingt zu empfehlen ist. Die Redaktion veröffentlichte gelegentlich Verknüpfungen (Hyperlinks) im Rahmen von Werbeanzeigen, Quellenangaben und Ähnlichem. Dabei gilt, dass die Redaktion ausdrücklich erklärt, keinerlei Einfluss auf die Gestaltung oder Inhalte der verlinkten Seiten zu haben.

Der Herausgeber und die Redaktion distanzieren sich daher ausdrücklich von Inhalten verlinkter Seiten. Dies gilt für alle vorhandenen Hyperlinks, sowohl sichtbar, wie verborgen, und für alle Inhalte von Seiten, zu denen diese Hyperlinks führen. Die Reproduktion, Veränderung oder kommerzielle Nutzung der hier veröffentlichten Artikel, Dokumente und Meinungen und deren Inhalte ist untersagt und ist ohne vorherige schriftliche Einwilligung seitens der Redaktion unzulässig. Die Redaktion kann gegenüber Jedermann jederzeit ohne Angabe von Gründen die sofortige Unterlassung der Weitergabe der hier veröffentlichten Inhalte und Dokumente verlangen.

HERAUSGEBER

Value Relations GmbH

Christoph Brüning



LAYOUT

copesetic.de

Markus Linnepe